БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№8 27 августа 1998 года (496) Газета основана в 1992 году четверг

СЕГОДНЯ

БЕЛАРУСЬ ВООРУЖАЕТ АРМИЮ ШВЕЦИИ

В одном из своих прошлогодних номеров «БДГ» рассказывала о победе белорусского предприятия ЛЭМТ (подразделение Белорусского оптико–механического объединения) в тендере на поставку лазерных прицелов шведской группе армии ООН. И вот очередная приятная новость: по оценкам экспертов, фактически свершившимся фактом можно считать заключение в ближайшее время нового контракта между ним и шведской фирмой FMV (Foersvarets Materielverk), которая является главным поставщиком вооружений для местного Министерства обороны.

Стр. 10

ГРУДЬЮ ДОРОГУ ПРОЛОЖИМ СЕБЕ

Полускандальная история разыгралась в Перу, где сошлись интересы российских и белорусских поставщиков оружия. Российскому «Росвооружению», судя по всему, удалось отобрать у Беларуси контракт на сервисное обслуживание МиГов. И теперь в отместку белорусская фирма «Белтехэкспорт» предприняла попытку перейти россиянам дорогу при заключении контракта на поставку в Перу установок «СМЕРЧ». Конфликт пока не получил широкой огласки, но по прогнозам экспертов, один из конкурентов в скором времени вынужден будет уступить место другому.

Стр. 12

СОБЫТИЕ

КОМАНДИРОВКА В «ГОРЯЧУЮ ТОЧКУ»

СНЯТО ПОСЛЕДНЕЕ ПРЕПЯТСТВИЕ, МЕШАВШЕЕ КОТИРОВКАМ БЕЛОРУССКОГО РУБЛЯ НА МОСКОВСКОЙ БИРЖЕ

Дмитрий МАШАРА

В начале недели Национальный банк Беларуси начал выполнять некоторые свои обещания по поводу либерализации валютного рынка. С 25 августа 1998 г. было приостановлено действие ограничений на расчеты в белорусских рублях между нерезидентами, введенное в апреле нынешнего года. Таким образом, снято препятствие, мешавшее белорусскому «зайчику» появиться в котировках Московской межбанковской валютной биржи.



А нам все равно, а нам все равно. Не боимся мы волка и совы...

В управлении информации Нацбанка Беларуси объяснили, что решение принято в целях выполнения Программы неотложных мер по стабилизации валютного рынка и обменного курса белорусского рубля. В распространенном пресс-релизе говорится, что возобновление расчетов между нерезидентами будет способствовать повышению доверия к белорусскому рублю со стороны зарубежных субъектов хозяйствования. Оно направлено на либерализацию валютного рынка в рамках согласованной с правительством страны валютной политики государства.

По мнению экспертов Национального банка, на каком-то этапе необходимо было добиться существенного снижения остатков белорусских рублей на счетах нерезидентов, прежде всего российских. Сейчас эту задачу можно считать выполненной — остатки белорусской валюты на счетах нерезидентов, по некоторым оценкам, ниже BYR 500 млрд. В связи с этим и была осуществлена либерализация данного сегмента валютного рынка.

Можно вспомнить, что межбанковский рынок белорусской валюты просто перестал существовать 23 марта 1998 г. в связи с запретом Национального банка на взаимные платежи между лоро-счетами нерезидентов. А с 24 марта были приостановлены торги ММВБ по белорусским рублям. Несколькими днями позже Нацбанк Беларуси направил российскому Центробанку письмо, в котором разъяснил необходимость принятия *«ряда конкретных шагов»* на валютном рынке. В том же послании Нацбанк пояснил, что ограничение поступления белорусских рублей на счета нерезидентов временны и будут действовать до 27 марта. За этот срок планировалось разработать порядок поступления платежей в белорусских рублях на счета нерезидентов и принять *«конкретные меры»* по урегулированию ситуации на внутреннем валютном рынке. Свое обещание Нацбанк выполнил избирательно, и к 27 марта была снята только часть ограничений. В частности, по-прежнему оставались запрещены платежи в белорусских рублях между нерезидентами.

Проводя аналогию с событиями весны-98, можно считать, что решение о снятии ограничений с 25 августа с Центробанком не согласовывалось (ровно как не согласовывалось и решение о их введении). Правда, в ответном заявлении Центробанка в адрес Нацбанка, сообщившем о прекращении котировок белорусской валюты в Москве, говорилось, что котировки возобновятся после инициативных действий со стороны Нацбанка. О возможности возобновления таких котировок после снятия ограничений в августе начальник валютного управления Банка России Андрей Черепанов заявил следующее: *«Будет обращение к нам Нацбанка — котировки возобновим. А если обращения не будет, возможно мы их возобновим самостоятельно, но только если действительно не останется серьезных ограничений. Необходимо посмотреть, как реально будут развиваться события, и по результатам анализа принять какое-то решение»*. В Нацбанке Беларуси «БДГ» сообщили, что обращение в Центробанк по поводу возобновления котировок может последовать уже на этой неделе. По неофициальным данным, руководство московской биржи возвращение белорусского рубля на собственные торги будет только приветствовать.

Взаимодействие центральных банков двух стран имеет еще одну сторону. Во время мартовского валютного кризиса белорусские финансовые власти обращались в Банк России с просьбой предоставить техническую помощь. Но в ходе переговоров стало ясно, что помощи ждать не стоит. Разве что в виде консультаций. Финансовых вливаний в белорусский рубль, по мнению Андрея Черепанова, ожидать не приходится, пока в Беларуси не появится нормально функционирующий рынок, в частности, пока формирование официального курса не будет осуществляться на рыночной основе. Кроме этого, в ситуации общеэкономического кризиса, в котором оказалась Россия, просить у нее денег просто кощунственно.

Так или иначе, но Беларусь сделала непростой шаг в сторону либерализации. *«Этим решением мы легально открываем деятельность банков-нерезидентов с белорусским рублем на своем валютном рынке. Ограничения негативно влияют на ситуацию с расчетами, и это в главном банке страны понимают. Но политика Нацбанка по прежнему зависит от решения каких-то задач административного характера»*, — пояснил один из руководителей Нацбанка. В ближайшей перспективе можно ожидать ускорения девальвации официального курса на Минской валютной бирже, хотя значительного сближения официальной котировки с котировками реальными ожидать сложно. По состоянию на 25 августа официальный курс Нацбанка составил 48 000 BYR/$, в то время как реальные значения колебались в пределах 115 000-125 000 BYR/$.

Отдавая должное Нацбанку в выборе курса на либерализацию, все же напомним, что мера, задуманная весной как ограничительная, планируемых результатов не принесла. И проблемы осуществления операций с белорусскими рублями между банками-нерезидентами решались путем открытия друг у друга корреспондентских счетов. В результате остатки на счетах банка-нерезидента в Беларуси оставались без движения, в то время как в Москве расчеты все-таки осуществлялись. Таким образом, расчеты просто стали более сложными.

Необходимо учитывать и то обстоятельство, что в Беларуси изначально была разработана программа неотложных мер по стабилизации валютного рынка, в которой ограничения по расчетам нерезидентов планировалось ввести как временные. Все это создавало достаточно абсурдную ситуацию. С одной стороны, запрет не давал практических результатов. С другой — противоречил соглашению по расчетам, подписанному Национальным банком Беларуси и Центральным банком России. Тем самым снижалась ликвидность рынка белорусского рубля, как и доверие к самой валюте. И объяснить, почему Нацбанк пошел на некоторую либерализацию именно сейчас, можно следующими факторами. Ограничения планировались как временные; в настоящее время был достигнут определенный прогресс в снижении остатков средств, в то время как расчеты между резидентами и нерезидентами ограничены. Кроме этого, многие российские банки в связи с ситуацией в России ограничили лимиты друг на друга, в том числе и по белорусскому рублю, поэтому говорить о резком повышении активности на рынке белорусского рубля в настоящее время не имеет смысла. Снятие ограничений пришлось как никогда кстати еще и потому, что 21 августа Национальный банк Украины объявил, что с 25 августа 1998 года временно приостанавливает ежедневное установление официального курса гривны к белорусскому рублю. В телеграмме Нацбанка Украины, разосланной коммерческим банкам этой страны, при осуществлении операций с белорусским рублем разрешено использовать фактический курс покупки и продажи этой валюты без ограничения маржи и предельного отклонения от официального курса. Таким образом, для белорусского рубля закрылась еще одна легальная торговая площадка.

СОТРУДНИЧЕСТВО

ИЗ МОСКВЫ ПРОЕЗДОМ...

Отдел информации «БДГ»

С 29 по 31 августе в Минске с официальным визитом будет находиться президент Социалистической Республики Вьетнам Чан Дык Льонг. В ходе визита планируется проведение переговоров г-на Льонга с президентом Беларуси, премьер-министром и председателем Палаты представителей Национального собрания.

В программе визита Чан Дык Льонга — посещение ряда белорусских промышленных предприятий, в частности — Минского автомобильного завода. Кроме того, президент Вьетнама проведет переговоры с представителями Белорусского общества культурных связей. По результатам визита планируется подписать ряд соглашений, в частности — соглашение о сотрудничестве в военно-технической сфере и в области образования.

Визит, запланированный на 29 августа, можно назвать ответным, поскольку Александр Лукашенко в прошлом году посетил Вьетнам, правда его визит не имел статус официального. Следует отметить, что Беларусь Чан Дык Льонг посетит прямо из Москвы, где в настоящий момент находится с визитом. Цель его пребывания в Москве — организация двустороннего сотрудничества в нефтегазовой сфере.

СТАТИСТИКА

НЕ ОБЕРНЕТСЯ ЛИ «ВАЛ» ПРОВАЛОМ?

Отдел информации «БДГ»

Брестские власти отрапортовали о том, что по объемам промышленного производства область приблизилась к уровню начала 90-х годов.

Исходя из объявленных итогов первого полугодия и ожидаемого прироста в последующие шесть месяцев, Брестчина должна достичь показателей, вполне соотносимых с показателями 1990 года (напомним, что именно этот год признан нынешними белорусскими властями эталоном, на который следует равняться). Вместе с тем местная «вертикаль» вынуждена признать, что одновременно увеличивается и число субъектов хозяйствования, снизивших показатели пресловутого «вала»: в Бресте каждое шестое предприятие не обеспечило рост объемов производства, а в Пинске аналогичным образом «согрешила» каждая пятая госструктура. Проблема усугубляется и тем, что все большая часть готовой продукции промышленных структур остается невостребованной и залеживается на складах. Если на начало года остатки готовой продукции составляли около 43% к производству за предыдущий месяц, то на начало июля с.г. они возросли до 56%. Особенно тревожным выглядит положение в машиностроительном комплексе области, где по сравнению с началом года количество «залежалого» товара возросло в 1,8 раза. Основными причинами сложившейся ситуации брестские власти считают недостаточную эффективность работы маркетинговых служб, низкое качество продукции и ее ценовую неконкурентоспособность.

ПАРТИИ

ПОЛКУ ПАТРИОТОВ ПРИБЫЛО

Отдел информации «БДГ»

21 августа в Минске состоялась городская учредительная конференция Союза народно-патриотических сил. В конференции участвовали 138 делегатов от 4 политических партий и 14 общественных объединений.

Целью конференции было создание минского городского Союза народно-патриотических сил и руководящих органов союза: координационного комитета и ревизионной комиссии. От либерально-демократической партии был избран председатель минской городской организации ЛДП Владимир Карунас, от Белорусской патриотической партии — председатель минского городского совета БПП Федор Кацапов. Членами координационного совета стали руководители городских организаций политических партий и общественных объединений, вошедших в народно-патриотический союз. В ходе конференции были также утверждены квоты представительства от партий и общественных объединений на конгресс народно-патриотических сил, который состоится 12 сентября в городе Минске.

ВИЗИТЫ

ПРЕЗИДЕНТ СОВМЕСТИТ ПРИЯТНОЕ С ПОЛЕЗНЫМ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

26 августа Александр Лукашенко на три дня уехал в Крым. Во время рабочей поездки белорусский президент намерен провести переговоры с президентом Украины Леонидом Кучмой.

Интересно, что Александр Лукашенко не так давно был приглашен Леонидом Кучмой на торжества по случаю дня рождения, но отказался присоединиться к большой компании, сославшись на занятость в связи с уборкой урожая. И Кучма решил принять его индивидуально. Для этого у президента Украины было сразу несколько причин.

В первую очередь, между Украиной и Беларусью до сих пор не урегулирован вопрос о границе, поскольку белорусская сторона не торопится ратифицировать соответствующий договор. И это понятно — Беларуси с ее положением на международной арене такой договор ни к чему, а Украине, которая в отличие от нашей страны стремится вступить в европейские структуры, очень нужен. В такой ситуации вполне естественно, что белорусское руководство свою выгоду узрело и теперь намерено потребовать с Украины множество мелких услуг за подписание договора о границе. Одной из таких услуг и было приглашение в Крым белорусского президента. Кроме того, белорусская сторона рассчитывает решить вопрос о белорусской собственности в Украине — речь идет в первую очередь о нескольких санаториях. Кроме того, руководство нашей страны настаивает на признании Украиной долга перед Беларусью в $200 млн.

Помимо этого, у Леонида Кучмы была еще одна, почти личная причина пригласить в гости известного интегратора Лукашенко. В следующем году в Украине будут проводиться президентские выборы (Кучма и Лукашенко были избраны в один день). По мнению украинских аналитиков, шансы нынешнего украинского президента на предстоящих выборах не блестящи, причем особенно это касается восточных областей Украины, где у значительной части электората присутствуют ностальгические настроения. Не исключено, что, по мнению Кучмы, визит Лукашенко сможет прибавить ему популярности у этого слоя электората. Поэтому он и пригласил в гости человека, которого в ноябре 1996 года вместе с президентами Литвы и Польши призывал вернуться в русло конституционной законности.

Впрочем, белорусскому президенту тоже есть о чем попросить украинского коллегу. По имеющейся информации, одной из основных тем переговоров станет двустороннее экономическое сотрудничество, в частности, поставки в Беларусь продукции украинского агропромышленного комплекса.

Как известно, Украина является одним из ведущих внешнеэкономических партнеров Беларуси. Во внешнеторговом обороте нашей страны Украина занимает второе после России место. По результатам первого полугодия доля Украины в белорусском внешнеторговом обороте составила 7,3%. Тем не менее в последнее время товарооборот значительно снизился, а отрицательное сальдо Беларуси в торговле с этой страной составило около $200 млн.

По информации «БДГ», Александр Лукашенко планирует обсудить с Леонидом Кучмой поставки с Украины ряда продовольственных товаров. В первую очередь — высокосортной пшеницы. Раньше она в основном поставлялась из Казахстана, однако в этом году возникли значительные проблемы — в Казахстане неурожай. Кроме того, белорусскому руководству не очень понравилось то, что казахская сторона потребовала предоплаты. Впрочем, поставки хлеба из Казастана не очень выгодны и по той причине, что везти его чересчур далеко, и цена хлеба вырастает за счет стоимости транспортировки. Кроме того, Беларусь рассчитывает на поставки украинского сахара и подсолнечного масла.

В ходе переговоров на эту тему, однако, может возникнуть серьезная проблема. Дело в том, что Украина настаивает на оплате поставок в твердой валюте, а Беларусь хочет расплачиваться бартерными товарами, которые украинской стороне не особенно нужны.

* * *

По случаю национального праздника — 7-й годовщины независимости посольство Украины в Республике Беларусь устроило официальный прием. На прием были приглашены как нынешние руководители нашего государства и парламента, так и члены Верховного совета 12-го и 13-го созывов, лидеры белорусской оппозиции. Чрезвычайный и Полномочный Посол Украины в Беларуси Анатолий Дронь в своей речи напомнил, что *«Украина еще при Богдане Хмельницком пыталась добиться независимости, но только семь лет, как стала свободной в семье равных»*. И вновь подтвердил, что теперь Украина твердо выбрала курс на экономические реформы и демократию и в ближайшие годы не свернет с него. Тем более, что впереди маячит реальность интеграции с ЕС и НАТО. Таким образом, наши соседи уже живут в другом политическом и экономическом измерении.

Господам Сергею Лингу и Михаилу Мясниковичу, присутствующим на приеме, хвалиться особенно было нечем. Поздравив посла с праздником от имени президента и правительства, белорусский премьер уверил:*«Мы искренне рады вашим успехам и будем выражать волю наших народов, а она — жить в дружбе»*.

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

В связи с уходом в отпуск редакции правового приложения «Бизнес и право» выход его временно приостановлен. Юристы говорят своим читателям: «До осени!».

МЕЖДУНАРОДНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ

ОБСЕ СОДЕЙСТВУЕТ СОЗДАНИЮ СИСТЕМЫ КОНТРОЛЯ ЗА ВЫБОРАМИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

Консультативно-мониторинговая группа ОБСЕ продолжает работу в области избирательной системы Беларуси. 24 августа по инициативе ОБСЕ прошла конференция «Национальное наблюдение за выборами». Помимо создания в Беларуси системы наблюдения за ходом выборов, на конференции обсуждались предстоящие выборы в местные советы, которые должны пройти немногим более чем через полгода. С приглашенными на конференцию представителями белорусских негосударственных организаций обсуждалась возможность обучения 100 наблюдателей, которые впоследствии будут передавать свой опыт другим.

В скором времени в палату представителей должен поступить окончательный вариант избирательного кодекса. Несколько законопроектов, которые войдут в кодекс, парламент получил уже в июне текущего года — это проекты законов о выборах местных советов и о референдуме. Известно, что одной из основных задач, записанных в мандате миссии ОБСЕ, является диалог с белорусским руководством по поводу избирательного законодательства, а также по поводу проведения выборов на демократической основе. Напомним, что с момента референдума 1996 года вопрос о проведении досрочных парламентских выборов является одним из важнейших в переговорах международных организаций с белорусским руководством. Белорусский президент в ответ неоднократно высказывался по поводу того, что досрочные выборы проводить не намерен, аргументируя это тем, что «все равно выберут тех же самых».

Неоднократно объявлялось о том, что разработка избирательного законодательства ведется белорусским руководством совместно с миссией ОБСЕ. На сегодняшний день сложно сказать, какую именно роль сыграла консультативно-наблюдательная группа ОБСЕ в разработке тех законов, которые уже поступили в Палату представителей, поскольку представители миссии не комментируют текущую работу в этом направлении. В то же время можно предположить, что согласно своему мандату миссия не вмешивается напрямую в законотворческую деятельность, а лишь помогает белорусским официальным структурам советом и предоставлением материалов по опыту других стран в этой сфере. Проекты законов, которые войдут в избирательный кодекс, разрабатываются созданным по инициативе президента национальным центром законопроектной деятельности. Как сообщала «БДГ» ранее, разработчики негласно получили инструкции создать барьеры, которые позволили бы производить отсев оппозиции на ранних стадиях избирательной кампании.

Несмотря на то, что миссия ОБСЕ пока отказывается комментировать ход переговоров с белорусским руководством, понятно, что многие пункты поступивших в Палату представителей законопроектов не совпадают с точкой зрения этой международной организации. Однако внушения белорусскому руководству она делает тактично и корректно. Так, на конференции «Национальное наблюдение за выборами», к примеру, был представлен украинский опыт создания базы для работы наблюдателя.

Представитель комитета наблюдения за выборами Украины представил присутствующим инструкции для наблюдателей и календарь выборов, который, в частности, предусматривает, что *«для того, чтобы объективно и непредвзято оценить прошедшие выборы, наблюдатель должен принимать участие не только в день выборов, одна из главных его задач — следить за предызбирательными процессами»*. По мнению представителя Украины, наблюдатель должен начать свою работу задолго до начала выборов — уже на процессе создания местных избирательных комиссий. Он должен также отслеживать выдвижение и регистрацию кандидатов, создание избирательных участков, публикацию списков избирателей, и его работа должна завершиться через 10 дней после проведения выборов — это последний срок публикации информации об общих результатах выборов.

ИНИЦИАТИВЫ

КРЕПОСТНОЕ ПРАВО В УСЛОВИЯХ РЫНОЧНОГО СОЦИАЛИЗМА

Максим АНТОНОВ

На днях руководитель Администрации президента Михаил Мясникович с целью осуществления контроля за ходом уборочной страды посетил Червеньский район Минской области. В ходе общения с представителями местной «вертикали», которые сетовали на бегство сельчан в города, он поддержал инициативу недопущения трудоустройства на промышленные предприятия столицы и областных центров сельских жителей.

При этом г-н Мясникович заверил, что в ближайшее время данный вопрос будет рассмотрен на самом высоком уровне. По некоторым сведениям в Совете Министров в ближайшее время начнется проработка соответствующего документа.

Как стало известно «БДГ», несмотря на отсутствие нормативного акта по данной проблеме, некоторые районные и сельские советы уже используют на практике право табу для желающих покинуть колхозы. При этом они ссылаются на какие-то устные распоряжения сверху. В этом случае колхозник не имеет возможности выписаться с прежнего места жительства, сняться с воинского учета в военкомате, прописаться в городе и соответственно трудоустроиться. По всей видимости, указания доведены и до руководителей предприятий, некоторые из которых, несмотря на наличие вакансий, не рискуют предоставлять работу «изменникам» села.

Самое удивительное заключается в том, что власти не усматривают в возможном нововведении никаких нарушений законности. Хотя существует ряд основополагающих документов, которые говорят об обратном. В частности, ст.13 и 23 Всеобщей декларации прав человека (которую, кстати, признала Беларусь) соответственно трактуют, что *«каждый человек имеет право свободно передвигаться и выбирать место жительства»* и что *«каждый человек имеет право на труд, на свободный выбор работы»*. Кроме того, статьей 30 Конституции РБ гражданам гарантировано право *«свободно передвигаться и выбирать место жительства в пределах Республики Беларусь»*. И наконец, Уголовный кодекс четко определяет вину лиц, которые допускают «умышленное СУЩЕСТВЕННОЕ нарушение законодательства о труде». По всей видимости официальная власть и чиновники на местах не усматривают в своих действиях существенной крамолы.



Он сказал: «Приехали!»

КОММЕНТАРИЙ «БДГ».

Официальная пропагандистская машина с момента прихода к власти президента Лукашенко настойчиво вдалбливает в сознание людей тезис о Беларуси как островке благополучия на всем постсоветском пространстве. На фоне преподносимых «ужастиков» о ситуации в экономической сфере России и других субъектов СНГ электорат убеждают в правильности выбранного правительством курса на преодоление кризисных явлений. В последнее время с учетом наметившейся дальнейшей стагнации промышленного производства в качестве райского ориентира выбрано сельское хозяйство. Констатируется, что несмотря на все сложности объективного и субъективного характера, аграрная отрасль по основным показателям (валовый сбор зерновых, рост поголовья скота, увеличение пахотных земель и расширение машинно-тракторного парка) выходит на рубеж 1990 года. Но при этом «скромно» умалчивается о некоторых наметившихся тенденциях на селе. Речь идет о все увеличивающемся потоке граждан, изъявляющих желание покинуть родные гнезда и перебраться на жительство в города или, в случае невозможности такого варианта, хотя бы устроиться там на работу. Причина кроется в крайне низкой заработной плате крестьян, составляющей в среднем $15-20, которая при этом выплачивается с задержками на 3-4 месяца. Что касается молодежи, то ее исход в города напрямую связан с отсутствием жилья и убожеством социальной сферы.

Нельзя сказать, что власти не понимают опасности, которую таит в себе миграция населения. Но то, какими методами стараются они приостановить этот процесс, вызывает негодование. По сути дела в Беларуси вводится правило оседлости (проще говоря, крепостное право), которое действовало в СССР до прихода к власти генсека Хрущева. Именно он положил конец принудительному удерживанию крестьян, которые не имели возможности покинуть деревни по причине нахождения паспортов в сейфах председателей колхозов.

СИЛОВЫЕ СТРУКТУРЫ

МИЛИЦИЯ ГНИЕТ С ГОЛОВЫ

Виктор ЯНИН

Похоже, для министра внутренних дел Валентина Агольца конец лета — начало осени становится традиционно неблагоприятным временем года. Именно в это время вот уже второй год подряд над шефом белорусских милиционеров возникает угроза отставки. Причем, если в прошлом году глава МВД чуть не лишился своего поста из-за ухудшения криминогенной ситуации в стране, то сейчас карьеру генералу могут испортить его же собственные подчиненные.



Белорусские милиционеры вместо того, чтобы охранять правопорядок в стране, все чаще сами преступают закон. В частности, за 7 месяцев нынешнего года 3149 милиционеров привлечены к дисциплинарной ответственности, из которых 2020 — милицейские начальники разного уровня. 98 милиционеров совершили уголовно наказуемые преступления. Причем диапозон преступной деятельности стражей правопорядка довольно широк: от мелких поборов на дорогах до крупных взяток и даже совершения разбойных нападений. К примеру, как уже сообщала «БДГ», недавно был арестован и помещен в СИЗО КГБ начальник следственного отдела Ленинского РУВД столицы подполковник Максименко, который подозревается во взяточничестве. По некоторым сведениям, из его сейфа изъято $130 тыс. и около 40 ювелирных изделий. А на днях в Орше был арестован старший лейтенант милиции, совершивший два разбойных нападения.

По сведениям «БДГ», в настоящее время сотрудниками служб собственной безопасности подразделений милиции расследуется немало случаев, связанных с незаконным прекращением следователями уголовных дел. И уже сейчас есть основания полагать, что некоторые милицейские чины связаны с организованными преступными группами. Но запятнавшие честь мундира милиционеры не всегда привлекаются к уголовной ответственности. Нередко уличенные в неблаговидных поступках отделываются легким испугом и увольнением со службы.

Естественно, руководители МВД, понимая, что могут поплатиться должностями из-за нерадивых подчиненных, предприняли попытки навести порядок в милицейских рядах. В минувшую субботу Валентин Аголец провел в МВД оперативное совещание, на котором немало внимания было уделено вопросам дисциплины и проблеме пьянства среди сотрудников милиции. За 7 месяцев текущего года 370 сотрудников милиции были наказаны за злоупотребление спиртными напитками. Кстати, борьба с пьянством в органах внутренних дел ведется не только карательными мерами. Руководство МВД уже начало профилактическую работу среди своих подчиненных. На минувшей неделе сотрудникам центрального аппарата министерства во время очередной политинформации председатель общественного объединения «Оптималист» г-н Толкачев прочитал специальную лекцию о вреде алкоголя и весьма настойчиво агитировал стражей правопорядка за здоровый образ жизни.

Впрочем, вряд ли лекцией г-на Толкачева закончится процесс наведения порядка в милицейских рядах. Скорее всего, милицию вновь ожидает кадровая чистка. Напомним, что в прошлом году наведение порядка в системе МВД завершилось отставкой начальников УВД Брестской и Витебской областей. Более того, осенью прошлого года по указанию самого президента Лукашенко была создана комиссия па изучению работы с руководящими кадрами МВД, методике их подбора, расстановки и воспитания. Ревизоры также изучили проблему формирования руководящего резерва МВД. В комиссии работали представители Комитета государственного контроля и сотрудники Совета безопасности. Однако каких-либо серьезных для руководства МВД оргвыводов президентские ревизоры не сделали. Возможно потому, что возглавлял группу проверявших сугубо штатский, более сведущий в вопросах культуры социальной защиты, первый заместитель руководителя президентской администрации Владимир Русакевич. И вот спустя год «гнилые» милицейские кадры вновь напомнили о себе.

МНЕНИЕ

ВТОРОЕ ПРИШЕСТВИЕ ЧВС

Владимир ДОРОХОВ

Какими бы неожиданными ни казались скоропалительная отставка кабинета Сергея Кириенко и триумфальное возвращение в высшие эшелоны власти Виктора Черномырдина, данные факты нисколько не освобождают от необходимости как объяснения скрытых и явных причин, их породивших, так и от подробного анализа возможных их последствий. Прежде всего следует остановиться на побудительных мотивах президента Ельцина. На данный момент наиболее вероятными представляются следующие их версии.

ОБРАТНАЯ РОКИРОВКА

В соответствии с нею кабинет Кириенко изначально носил временный характер и предназначался исключительно для быстрой и болезненной чистки авгиевых конюшен российской экономики. Далее затягивать с подобной неприятной, но неизбежной процедурой становилось просто опасно, а поручать ее проведение Черномырдину представлялось не совсем разумно. Во-первых, потому, что он пока остается главным кандидатом от партии власти на приближающихся президентских выборах, для успеха на которых имя премьера ни в коем случае не должно ассоциироваться у среднего избирателя с проведением комплекса непопулярных мер, автоматически приводящих к снижению уровня жизни. Во-вторых, поскольку именно половинчатая и нерешительная политика правительства Черномырдина, в течение 5 лет более занятого бесконечными внутренними разборками и интригами, нежели реальной модернизацией экономики, явилась первопричиной разразившегося кризиса. И совершенно ясно, что для успешного исправления такого положения дел необходим был человек как более профессионально подготовленный, так и имеющий гораздо меньшие личные амбиции, а посему не боящийся гнева общественного мнения. Роль подобного, условно говоря, громоотвода или, если угодно, «мальчика для битья» Сергей Кириенко и исполнил блестяще, после чего в соответствии с первоначальным высочайшим замыслом был отправлен в отставку.

У изложенного сценария два существенных недостатка, не позволяющих относиться к нему как к правдоподобному — излишние сложность и рискованность для Кремля самой процедуры замен, а также растерянность и противоречивость поведения Черномырдина как при объявлении его отставки, так и на протяжении короткого периода безвластия. Поэтому говорить о правильности теории двойной рокировки было бы, по меньшей мере, опрометчиво.

РЕВАНШ ОЛИГАРХОВ

Более популярным и убедительным представляется объяснение, суть которого сводится к тому, что внезапное падение кабинета молодых реформаторов стало прямым следствием реванша олигархов, сильно недовольных курсом правительства. Действительно, руководители крупнейших российских финансово-промышленных империй явно не испытывали теплых чувств к Кириенко, требовавшему неукоснительной уплаты налогов от всех без исключения, не взирая на лица и показатели банковских счетов. Резкие меры, предпринятые экс-премьером в отношении «Газпрома» и прочих вечных должников госбюджета из числа знатных экспортеров сырья последним, успевшим привыкнуть к совершенно иному отношению властей, явно не понравились.

Однако на первом этапе финансового кризиса олигархи вынуждены были из-за серьезности ситуации заключить своеобразный киплинговский «водяной мир» (на время биржевой «засухи») как между собой, так и прекратить активные «боевые» действия в отношении правительства. После желанной для экспортеров энергоносителей девальвации рубля и ставшей очевидной независимости политики правительства олигархи вполне могли предъявить Ельцину в мягкой форме жесткий ультиматум (или Кириенко — и тогда жди продолжение летней войны в СМИ вплоть до полной победы, т.е. отставки президента, или мы — т.е. замена правительства и прекращение нагнетания истерии в стране). На глазах теряющий влияние президент, в адекватности восприятия которым происходящего в стране сомневаются многие, не в силах был проигнорировать такой демарш.

ПЛАВНАЯ ПЕРЕДАЧА ВЛАСТИ

Если считать верной данную версию, то единственное рациональное основание происшедшего есть желание самого Ельцина и всей партии власти обеспечить пресловутую преемственность политики реформ. Собственно, этот вывод логично вытекает из версии предыдущей, являясь ее продолжением. Напуганные финансовым кризисом олигархи, считая невозможным выдвижение Ельцина на третий срок и опасаясь, что вследствие этого ситуация в стране летом 2000 года легко может выйти из-под контроля и реальный шанс сесть в президентское кресло получит Александр Лебедь (или хуже того, какой-нибудь Виктор Илюхин), решили выбрать меньшее из зол и вернуть в большую политику предсказуемого и удобного Черномырдина.

Через некоторое время после формирования нового правительства Ельцин по состоянию здоровья добровольно тихо уходит в отставку с поста президента, после чего в соответствии с ныне действующей Конституцией России обязанности главы государства временно переходят к премьер-министру, который при подобном раскладе (полная поддержка олигархов и наилучшие стартовые условия) уверенно побеждает на президентских выборах. Таким образом на практике реализуется озвученная Борисом Березовским концепция более «дешевого» и подконтрольного большому бизнесу главы государства. На данный момент вышеописанный вариант, на мой взгляд, представляется самым убедительным и близким к истине.



ПОСЛЕДСТВИЯ РОССИЙСКИЕ

Наиболее значительный внутрироссийский результат второго пришествия Черномырдина состоит в том, что в минувшее воскресенье дан отсчет началу конца эпохи Бориса Ельцина. Вполне допустимо, что ему все же удастся добыть положенный конституционный срок на посту президента, однако бесспорным выглядит факт прекращения существования Ельцина как главы государства, самостоятельно принимающего принципиальные решения, и как следствие — свершившаяся децентрализация власти с переносом политического центра из Кремля в Белый дом.

Другим весьма важным результатом стал, судя по всему, сделанный большим бизнесом окончательный выбор своего кандидата на выборах-2000.

Само собой, это отнюдь не гарантирует, что через два года в президентское кресло сядет именно тот, на кого сегодня поставили олигархи. Большие деньги и новейшие избирательные технологии — безусловно, великое дело, но даже они не в состоянии, как показывает опыт, заставить отдельно взятого россиянина проголосовать вопреки состоянию собственного желудка. Тем не менее факт остается фактом — Виктор Черномырдин есть тот человек, которого олигархи хотят сделать следующим президентом России.

Третий вывод печален для сторонников классического либерализма. Видимо, время открытой экономики и единых для всех правил в России еще не наступило. Соответственно нынешний столь яростно критикуемый теми же либералами социально-хозяйственный строй, кажется, сохранится еще довольно долго.

ПОСЛЕДСТВИЯ РОССИЙСКО-БЕЛОРУССКИЕ

Разумеется, не может не сказаться возвращение старого премьера и на российско-белорусских отношениях. Пожалуй, трудно было бы придумать для президента Лукашенко более удобного партнера, чем тот, прежний Черномырдин — всегда готовый понять трудности соседа, войти в его бедственное положение, а при случае и оказать неоценимую помощь в трудную минуту. С крепким хозяйственником Черномырдиным у белорусского лидера имелся видимый контакт, а периодически возникавшие трудности, вызванные хронической неплатежеспособностью официального Минска, со стороны выглядели не более чем дисциплинированным соблюдением законов жанра: Беларусь не платит за энергоносители, но и Черномырдин, и «Газпром» прекрасно понимают, что платить Беларуси нечем. Выстроенная система энергозачетов с дисконтом в 40 процентов полностью устраивает обе стороны. Но с «Газпрома» время от времени для вида надо потребовать заплатить налоги, поэтому эти требования последний переадресует Беларуси, опять же прекрасно зная, что единственный союзник Москвы все равно никогда не заплатит. Да, собственно, и не надо, и так хорошо.

Сергей Кириенко успел сделать только первые шаги в направлении слома такой модели отношений с Беларусью. Он попытался заставить верного союзника жить по средствам, переведя отношения с ним из плоскости политической в финансово-хозяйственную, а «Газпром» — платить налоги, а не скрывать свои хитрые схемы рассуждениями об отсутствии денег у Лукашенко. Теперь и «Газпром», и белорусское руководство могут вздохнуть с облегчением и попробовать вернуть все на круги своя.

Но нынешний Черномырдин — это уже другой Черномырдин. За короткое время отставки и он сам, и все остальные смогли убедиться, что Виктор Степанович как публичный политик, лишенный реальных властных рычагов, мягко выражаясь, неубедителен, если не сказать беспомощен. Вряд ли это открытие пройдет для премьера бесследно.

С одной стороны, трудно ожидать от Черномырдина продолжения прагматичной линии Кириенко. С другой — сегодня не 1994 год, и сама действительность ежеминутно заставляет премьера придерживаться жестких подходов в отношении злостных должников, в число которых давно и надежно входит Беларусь. Скорее всего, стоит ожидать некого среднего арифметического между снисходительностью прежнего Черномырдина и холодной расчетливостью технократов.

По большому счету, главным действующим лицам российской политсцены сегодня не до Беларуси и ее проблем. Там в ближайшие два года все будут озабочены исключительно устройством собственного будущего. В этой связи единственный интерес, который Черномырдин, Лужков, Лебедь & К способны проявить в отношении Беларуси — меркантильный. А именно — максимально использовать в своих целях личность Александра Лукашенко как политика, обладающего в России определенным политическим весом и популярностью среди электората.

В этом смысле весьма вероятным кажется очередное сугубо пропагандистское разыгрывание интеграционно-объединительной карты, так как объединяться всерьез никто не собирается. В такой ситуации у Александра Лукашенко появляются неплохие шансы выбора наиболее выгодного союзника для сдачи в аренду ему своего имени на достаточно выгодных условиях.

МНЕНИЕ

«НЕВИДИМОЕ РУКОПОЖАТИЕ» РОССИЙСКОЙ ЭЛИТЫ

Юрий ДРАКОХРУСТ

За недолгий срок своего правления Сергей Кириенко продемонстрировал и профессионализм, и способность «держать удар», и множество других весьма похвальных качеств. Однако он не сумел преодолеть политическую изоляцию своего правительства: кабинет не пользовался поддержкой ни единой фракции Думы, губернаторский корпус также не спешил подставить плечо молодому премьеру. Так называемые олигархи всеми силами препятствовали назначению Кириенко, и после некоторых шагов нового правительства эта неприязнь переросла в открытую войну. При наличии успехов или хотя бы при отсутствии видимых промахов такое подвешенное положение правительства было бы в глазах президента серьезным плюсом.



Однако первый же кризис с серьезными политическими последствиями обратил этот плюс в жирный минус: в политической схватке, разгоревшейся после объявления о девальвации, Сергей Кириенко ничем не мог помочь своему патрону, не мог принять «огонь на себя», как это удавалось его предшественнику. Следует заметить, что и оппозиция в этой ситуации требовала не столько головы премьера-назначенца, сколько головы того, кто его назначил — Бориса Ельцина.

И все же главную причину отставки Сергея Кириенко огласил сам президент Ельцин в телеобращении 24 августа. Ответ на вопрос, почему отставили бывшего премьера, заключается в том, кого и зачем назначили на его место. А назначили Виктора Черномырдина, того самого, которого 5 месяцев назад уволили за пугающий рост политического влияния, за способность договариваться с российскими «хозяевами жизни» и за неспособность придать реформам новый импульс. Теперь же Ельцин назначил не просто нового (старого) премьера, в своем телеобращении он недвусмысленно «назначил» Черномырдина своим преемником на посту президента.

«Черномырдина назначили за то же, за что уволили», — так с долей иронии прокомментировало ОРТ второе пришествие Виктора Степановича. К этому можно добавить, что Кириенко уволили за то же, за что назначили. Пресс-секретарь Ельцина Сергей Ястржембский 24 августа говорил о малом политическом весе ушедшего кабинета. Но ведь, как говорится, так и было задумано, именно таким и должен был быть кабинет по замыслу его конструктора — президента. Что же изменилось за эти пять месяцев?

Российские политологи поразному оценивали возможные политические последствия девальвации 17 августа. Но все они были едины в одном: произошедшее ставит крест на шансах Бориса Ельцина стать президентом в 2000 году в третий раз. Не будем вдаваться в споры, таким ли бесповоротным был политический итог девальвации. В конечном счете обесценивание валюты — вещь чрезвычайно неприятная, но не смертельная. Футурологи-катастрофисты не раз терпели фиаско, хороня Россию чуть ли не каждый месяц. Кстати, нелишне напомнить, что в августе 1998 года белорусский рубль без скандалов и просьб об отставках обесценился не меньше, чем российский во время пресловутой девальвации. И ничего — никто, кроме «нячэсных» газет не говорил о крахе, коллапсе и катастрофе.

Кроме того, не раз бывало, что Ельцин вступал в бой со всеми и выходил победителем. Ни Кириенко, ни самому президенту России по существу ничего не угрожало: Дума не имела реальных возможностей ни объявить президенту импичмент, ни даже сместить премьера. Да, политическая напряженность существенно повысилась бы, но уже меняя Черномырдина на Кириенко, президент взял курс на жесткое противостояние с законодателями. Так что прогнозируемое развитие ситуации ни в коей мере не могло быть неожиданностью для Бориса Ельцина, он в известном смысле сам спланировал его еще в марте нынешнего года.

В крайнем случае он мог сменить Сергея Кириенко на новую фигуру, а не терять окончательно лицо, не расписываться в собственной ошибке, не возвращаться к кандидатуре, которую сам же забраковал 5 месяцев назад.

Однако, судя по всему, теперь изменился стратегический план, не только политологи, но и сам Борис Ельцин пришел к выводу, что в 2000 году президентом ему не стать. И в свете этого главного вывода недостатки Черномырдина стали его достоинствами, и столь же закономерно обернулись недостатками достоинства Кириенко. А все остальное для президента России не имело никакого значения.

Кстати, следуя общемировым традициям Сергей Кириенко сам подал в отставку накануне «черного понедельника» 17 августа. Однако на Руси в отставку не отпускают, а отправляют, а точнее, выгоняют. Как писал классик российского консерватизма Константин Леонтьев, Россия должна править бесстыдно. Так и правит — и другими, и собой.

Трудно сказать, была ли кандидатура Черномырдина столь уж безальтернативной. Многие наблюдатели обратили внимание на странное выступление московского мэра Юрия Лужкова, прозвучавшее на прошлой неделе. Юрий Михайлович вдруг обрушился с критикой на политику, проводившуюся премьером ... Виктором Черномырдиным. Наблюдатели, искушенные в политическом византизме, усмотрели в этом не внезапно проснувшийся интерес мэра к недавней истории, а свидетельство того, что пост премьера предлагался и ему, однако Лужков от такого «подарка» благоразумно отказался и предпочел заранее нанести удар тому, кто этот пост примет.

И в самом деле, в нынешней аховой ситуации кресло главы правительства России — место весьма неудобное почти для любого кандидата в президенты. Шанс снискать лавры — мизерный, а сломать себе шею — очень большой. Пожалуй, лишь для Виктора Черномырдина соотношение шансов обратное. Пять месяцев отставки доказали с неопровержимостью теоремы, что он просто никакой публичный политик, что без должности его шансы на президентское кресло равны абсолютному нулю. В должности тоже невелики, но ноль несколько превышают.

Понятно, почему Ельцин после 17 августа был заинтересован в Черномырдине — при президенте Черномырдине Ельцин может быть спокоен за себя и свою семью. Но и Черномырдин был столь же заинтересован в предложении Ельцина.

И сам президент в телеобращении, и соратники вновь назначенного премьера в Думе говорят о том, что пришел другой Черномырдин. Однако скорее всего, другой не Черномырдин, а Ельцин. А точнее, уже не тот.

Еще в воскресенье у многих были серьезные сомнения в том, пройдет ли Виктор Черномырдин испытание Думой. Однако уже в понедельник эти сомнения в значительной степени развеялись. Спикер Госдумы Геннадий Селезнев произнес ключевое слово «коалиционное правительство». Некоторые наблюдатели полагают, что это — не более чем хитрая игра. Однако множество фактов свидетельствует об обратном.

Пресс-секретарь Ельцина Сергей Ястржембский заявляет, что трехсторонней комиссии, в которую входят представители правительства и двух палат Федерального собрания, будет придан новый, более высокий статус. Сообщается также, что премьер Черномырдин получает весьма широкие права по формированию кабинета: у него по крайней мере будет право «вето» на неугодные ему кандидатуры, предложенные президентом.

Уже в понедельник, сразу после первого заседания правительства, новый премьер направляется в Думу на переговоры с лидерами фракций. Именно после этих переговоров спикер Думы объявляет о том, что правительство будет коалиционным. Он также сообщает, что от имени Думы попросил президента внести представление на В.С. Черномырдина чуть попозже, когда Дума вместе с новым кандидатом выработает программу действий правительства.

Отказ Сергея Кириенко принять должность в правительстве понятен — его грубо вышвырнули, как, впрочем, и его предшественника. Но в отставку подали и Борис Немцов, и Олег Сысуев, которых никто никогда не гнал, по крайней мере публично. В интервью РТР Немцов, мотивируя причины своей отставки, выразил сомнения в том, что правительство Черномырдина будет противостоять давлению олигархов.

24 августа подкупали своей искренностью заявления ближайшего соратника Черномырдина, лидера думской фракции НДР Александра Шохина. В интервью РТР он пояснил, что люди в правительстве, которые раздражали Думу еще во времена первого правления Черномырдина, сейчас оттуда должны быть удалены. Г-н Шохин назвал «злодеев» поименно, заявив, что известное заявление о девальвации писали не только Кириенко с Дубининым, но и Чубайс, и поэтому последнему в правительстве не место. Александр Шохин отметил также, что «придется идти на политическое «разбавление» правительства профессионалов». Виктор Черномырдин не может сейчас раскрывать все свои карты, это тактически неразумно накануне начинающейся торговли за портфели. Но кому знать о планах шефа лучше, чем его ближайшему соратнику, который подает сигнал о предстоящей чистке правительства от либералов гайдаровской школы?

Стоит обратить внимание и на умиление всех российских телеканалов, повествующих о «втором пришествии Черномырдина»:«К нам приехал, к нам приехал Виктор Степанович дорогой». Как по волшебству сгинули куда-то бастующие шахтеры, «финансовая катастрофа» оказывается не такой уж катастрофичной.

Эти факты недостаточно убедительны? Тогда посмотрим на реакцию президента. Черномырдин просит право на формирование правительства — и получает его. Селезнев просит отозвать президентское представление и внести его чуть позже, когда закончится разработка совместной программы (и кадровые торги, добавим от себя) — президент и тут не против. В марте это вызвало бы яростную реакцию, вплоть до угрозы распустить Думу. Сейчас — никакой реакции, пожалуйста, торгуйтесь. Президента уже как будто не беспокоит появление коалиционного правительства (читай, правительства думского большинства, читай, коммунистов). Как заметил обозреватель «Новых Известий» Отто Лацис, *«раньше Ельцин был готов к борьбе против всех, сейчас ему уже не за что бороться»*.

Задача Ельцина сейчас не в том, чтобы Дума утвердила нового премьера. Этого в конце концов можно было бы добиться и силовым давлением, как это было во время утверждения Кириенко. Сейчас цель президента России — не просто новый премьер с новым рецептом решения экономических трудностей, а победа этого самого премьера на президентских выборах в 2000 году.

Как можно этого достичь? Конечно, на Черномырдина в 2000 году будет работать бюрократический аппарат. Но, как показывает опыт, этого очень мало для победы. Лишенный харизмы премьер может одержать победу, сплотив вокруг себя большую часть элиты, основные олигархические кланы, наиболее влиятельные политические силы, всех, кто готов торговаться. Но разве не именно это означает иносказание «коалиционное правительство»? Как сказал один остроумный экономист, «невидимая рука» рынка будет заменена «невидимым рукопожатием» корпоративных кланов и правительства.

Некоторые обозреватели отмечают, что коалиционное правительство может окончательно добить экономику, и тогда Виктор Степанович проиграет выборы как неудачливый премьер. Но это как раз совсем не обязательно. В таких прогнозах либералы повторяют ошибку марксистов, чересчур преувеличивая влияние экономики на политику.

Действительно, весьма возможно, что в случае неуспеха нового кабинета Черномырдина (что наиболее вероятно) в 2000 году в России повторится белорусский сценарий 1994 года — терминатор побеждает всю элиту. Этим терминатором может стать и Лужков, и Лебедь, и даже белорусский президент. Однако имеется и другой сценарий — украинский. Экономическое положение третьей «славянской сестры» — хуже некуда, но тамошняя элита оказалась настолько консолидированной, что сумела предотвратить любые неожиданности, не допустить ни бунтов, ни своего Лукашенко.

Таким образом, проблема не в экономическом положении, проблема в качестве элиты и ее способности консолидироваться. И Виктор Черномырдин — тот человек, который может объединить элиту, включая и коммунистическую ее часть.

Кстати, если бы речь шла не о России, то такое развитие событий можно было бы посчитать справедливым и в чем-то даже полезным. Как говаривал Оскар Уайльд, лучший способ преодолеть соблазн — это поддаться ему. Вспомним, как в начале 90-х годов по всем странам Восточной Европы прокатился «левый марш»: литовцы, поляки, венгры, устав от реформ, привели к власти посткоммунистов. Что могло тогда остановить этот марш, кроме введения жестокой диктатуры? А что остановило? Время. Через несколько лет выяснилось, что левые воруют даже больше, чем правые, что вернуть социалистические гарантии вдобавок к благам капиталистической свободы они и не могут, и не хотят. И «левый марш» благополучно сменился «правым». Кстати, новейшая история Латинской Америки также свидетельствует о том, что народы этого континента потому с таким пониманием восприняли чересчычайно жесткие реформы 80-90-х годов, что вдоволь «наелись» государственного регулирования в 50-70-х.

Может ли установить диктатуру нынешняя кремлевская власть, неспособная даже согнать с рельсов бастующих шахтеров, что недрогнувшей рукой сделала бы любая власть в любой, самой демократичной западноевропейской стране? Очевидно нет. Таким образом «невидимое рукопожатие», сговор элиты представляется едва ли не единственным некровавым сценарием. Однако речь ведь идет о России, где для любой власти нет никакого «потом», где единственное правило игры — ежечасно меняющееся соотношение сил.

Одна надежда на то, что, как говорил фельдмаршал Миних, *«Россия жила и жить будет Божьей милостью и народной глупостью»*.

ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ

КАВКАЗСКИЕ ИЛЛЮЗИИ

Алена СМЫСЛОВА

Делегация Республики Беларусь в составе заместителя министра внешних экономических связей Потанцева, заместителя начальника главного управления госзакупок и межгосударственных связей концерна «Белресурсы» Круглякова и генерального директора АО «Минский комбинат хлебопродуктов» Ориенко приняла участие в заседании Ассоциации социально-экономического сотрудничества республик, краев и областей Северного Кавказа, проходившем в Пятигорске.

На встрече присутствовали руководители Адыгеи, Дагестана, Ингушетии, Кабардино-Балкарии, Калмыкии, Карачаево-Черкесии, Краснодарского края, Ростовской области, Северной Осетии-Алания, Ставропольского края, Чеченской Республики Ичкерия, Южной Осетии.

Основная тема обсуждения — ход разработки федеральной целевой программы экономического и социально-политического развития Северо-Кавказского региона до 2005 г. Этот регион, численность населения которого составляет 12% от общерусского, за последние 5 лет обеспечивает среднегодовое производство зерна — 20,3%, подсолнечника — 53,5%, мяса — 13,2%, сахарной свеклы — 29,1%, шерсти — 43,1% от объемов производства Российской Федерации. Здесь действует 11,3% предприятий и организаций России.

Тем не менее экономическое положение Северо-Кавказского региона является очень сложным. Наблюдаются различия в экономическом развитии среди республик, краев и областей. Те районы, основой экономики которых был туризм, в том числе и международный, испытывают наибольшие проблемы. Санатории и здравницы Северного Кавказа заполнены едва ли наполовину. Пришли в запустение такие известные курорты, как Домбай и Терекол. Заработная плата в отдельных республиках составляет 50% от среднего по России, а уровень безработицы в 3-5 раз выше.

Разработчики программы развития Северо-Кавказского региона считают, что из федерального бюджета РФ должно быть получено в течение 5 лет не менее RUR 300 млрд, что является совершенно нереальным. Однако белорусская делегация попыталась найти свою нишу при этих деньгах.

КАМПАНИИ

БИТВА ЗА УРОЖАЙ ПРОИГРАНА

Андрей МАХОВСКИЙ

Уже больше месяца страна живет в режиме чрезвычайного положения. Это связано с тем, что власти не на жизнь, а на смерть ведут битву за урожай. И несмотря на то, что в этом году битва ведется с беспрецедентным напряжением сил, выиграть в ней у сельского хозяйства страны, похоже, нет никаких шансов.

Первые полосы государственных газет уже давно отданы на откуп специалистам в области сельского хозяйства. Поначалу газетные отчеты были вполне бравурными. Мол, как бы ни было трудно, но мы победим. Но уже к концу прошлой недели тон отчетов стал понемногу меняться. Теперь даже государственные СМИ все больше рассказывают об объективных трудностях, с которыми пришлось столкнуться. Общественное мнение, похоже, готовят к тому, что несмотря на постоянный контроль президента и личное участие чиновников всех рангов, в этом году битва за урожай будет проиграна.

Зерновыми и зернобобовыми культурами в этом году было засеяно 2,6 млн гектаров. Это немного меньше, чем в прошлом, поскольку сейчас упор был сделан на развитие кормовых культур. Урожай тем не менее ожидался примерно на уровне прошлогоднего. Как и в 1997 году, предполагалось собрать 6,3 млн тонн зерновых и зернобобовых, в основном за счет повышения средней урожайности. Не менялся по сравнению с прошлым годом и объем госзаказа: как и в 1997 году, государство рассчитывало получить 1,7 млн.

Казалось, усилия, брошенные на достижение этой цели, более чем достаточны. Президент лично контролирует ход уборки чуть ли не в каждом колхозе. А там, где он не успел побывать, битвой за урожай руководят министры, вице-премьеры, председатель Нацбанка и глава правительства. При таком тотальном контроле, в котором задействованы все силы государственного аппарата, потери должны быть минимальны: если случится комбайнеру пропустить какой-нибудь колосок на поле, на ошибку тут же укажут милиционеры, контролеры и даже бдительные сотрудники государственных газет.

В этом году сельскому хозяйству грех жаловаться даже на отсутствие денег. На протяжении многих лет недостаток средств был главной причиной неблагополучного положения аграрного сектора. В нынешнем году денег, конечно, тоже не столько, сколько хотелось бы, но в сравнении с другими отраслями экономики село не бедствует. Еще до



начала уборочной кампании сельскому хозяйству только в форме разного рода кредитов было выделено порядка BLR 10 трлн, а когда начали убирать хлеб, денег пошло еще больше: в настоящее время из бюджета аграрный сектор получил на проведение уборочной BLR 7,9 трлн и 6,4 трлн получено в виде авансов под государственные закупки зерна. Как заявлял Александр Лукашенко, государство свои обязательства по авансовым платежам выполнило полностью. Кроме этого, открыта кредитная линия из бюджетных средств в BLR 2,5 трлн на закупку сельскохозяйственной техники. Из этих средств в настоящее время выделено около BLR 1,5 трлн рублей. Помимо бюджета, большую роль в финансировании потребностей аграрного сектора играет внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции. Всего в нем консолидировано около BLR 7 трлн, причем BLR 1,75 трлн выделяется на закупку сельскохозяйственной техники.

Вторая, такая же традиционная проблема — отсутствие горюче-смазочных материалов. Все предыдущие годы государством выделялся специальный товарный кредит для сельского хозяйства в виде поставок бензина и мазута. В этом году такой кредит не выделяется. Тем не менее потребности уборочной кампании удовлетворяются полностью. Накануне уборочной Минсельхозпрод объявил о своих потребностях в энергоносителях. По оценке аграриев, нужно было 357 тыс. тонн дизельного топлива и 113 тыс. тонн бензина. Концерн «Белнефтехим» традиционно приготовился урезать запросы процентов на 10%, однако ввиду особой важности уборочной кампании нынешнего года этого не случилось. Как уверил начальник управления нефтепродуктов концерна Иван Сомаль, *«мы полностью обеспечиваем все потребности уборочной кампании»*. А запасы, созданные «Белнефтехимом», в полтора раза больше потребностей сельского хозяйства.

Одним словом, жаловаться на отсутствие внимания со стороны государства в этом году у аграриев нет особенных оснований. Наоборот, внимания скорее слишком много. И тем не менее уборочная идет не совсем так, как хотелось. Перед ее началом средняя урожайность прогнозировалось на уровне 30 центнеров с гектара, то есть чуть выше прошлогодней. В первые дни уборочной урожайность была близка к прогнозному показателю и составляла 26-27 центнеров, однако позже в Министерстве сельского хозяйства начали отмечать тревожную тенденцию снижения. На прошлой неделе урожайность составляла 24,1 центнера, в начале этой недели — 23,8 центнера с гектара. В среднем за неделю урожайность снижается на 0,3-0,5 центнера с гектара. И если тенденция уменьшения продолжится, то средний урожай по итогам года будет беспрецедентно низким. Намолот зерна составил сейчас 4,3 млн тонн, или примерно 70% от плана.

Нет особых оснований хвастаться и темпами уборочной. Несмотря на то, что Александр Лукашенко требовал к сентябрю отчитаться о завершении основных уборочных работ, на 25 августа было убрано только 72% площадей зерновых и зернобобовых. И нет никаких оснований рассчитывать, что в последние дни августа работники села сделают героический рывок вперед и выполнят президентский наказ. В среднем за день убирается чуть больше 2%. Так что окончания основных работ следует ждать в лучшем случае недели через две — аккурат к «Дожинкам».

Самое худшее в том, что очень мало зерна поступает в государственные хранилища: хотя государство свои обязательства перед колхозами выполнило полностью, село взаимностью не ответило. На начало этой недели государству было сдано около 900 тыс. тонн зерна, или 54% от плана. Причина не зависит ни от белорусских властей, ни от тружеников села. В этом году в битву за урожай на стороне «противника» вступила погода. Дожди не только мешают собирать хлеб, из-за них зерно еще и портится, причем, чем больше проходит времени, тем ниже качество собираемого зерна.

Выход из такого положения мог быть только один: если страна не может вырастить хлеб в достаточных количествах, значит его нужно купить. Но СКВ нашей стране нужна совсем на другие цели, тратить валюту на зерно обидно — электорат съест и спасибо не скажет. Поэтому был найден другой, достаточно неожиданный выход. По просьбе Министерства сельского хозяйства снижены стандарты по зерну. В качестве продовольственного зерна будет приниматься зерно с потемневшей оболочкой и рыхлой внутренней структурой. Постановление о снижении стандартов зерна подписано в начале этой недели.

Из сложного положения найден, таким образом, довольно неожиданный выход. Если не хватает продовольственного зерна, годным в пищу решено объявить зерно, которое раньше шло на откорм скота. Вероятно, это позволит в ближайшее время значительно повысить урожайность и объемы сдачи зерна государству. Однако вряд ли можно считать победой ту, которая достигнута в результате изменения правил игры. Во всяком случае, те, кому придется есть крупу из гнилого зерна, вряд ли будут радоваться перевыполнению планов уборочной кампании.

РЫНОК ТРУДА

ХОРОШО ТАМ, ГДЕ НАС НЕТ

В БЕЛАРУСИ ВСТУПИЛ В СИЛУ ЗАКОН «О ВНЕШНЕТРУДОВОЙ МИГРАЦИИ»

Вероника ЧЕРКАСОВА

Интерес населения к работе за пределами страны постоянно растет. Социологические опросы, проведенные институтом социологии и службой занятости, говорят о том, что выехать за пределы страны на работу желает 15-35% экономически активного населения. Причем, чем моложе возрастная группа, тем больше желающих. Исследования, проводившиеся по Витебской области, показали, что около 25% молодых людей хотели бы, выехав за рубеж в поисках работы, закрепиться в экономически развитых странах и остаться там жить. Однако возвратная миграция все же является преобладающей формой в сфере внешнетрудовой экономической миграции, и большинство из выезжающих на работу стремятся, заработав денег, вернуться домой.

Вероятно, именно поэтому государство все больше внимания уделяет регулированию миграционных трудовых потоков. Так, наконец, вступил в силу Закон «О внешнетрудовой миграции».

Для стран, которые традиционно экспортируют рабочую силу на мировой рынок (таких, как Филиппины, Новая Зеландия, Бангладеш, Иран, Турция), работающие за рубежом граждане являются весьма серьезным источником валютных поступлений в экономику. По оценкам экспертов Международной организации труда, один трудовой мигрант приносит своей стране за год до двух тысяч долларов. В зависимости от квалификации работающего эта цифра может быть значительно выше. На Филиппинах прибыль от трудовой миграции достигает до $4 млрд в год. Причем для получения этих денег государству не надо прилагать никаких усилий... Беларусь, включаясь в этот процесс, испытывает большие трудности, поскольку международный рынок труда уже поделен и найти там свое место сегодня невероятно трудно. Более того, для многих развитых стран, например, Германии, избыток и переизбыток ввезенной в период подъема экономики дешевой рабочей силы превращается в серьезнейшую проблему. Поскольку сегодня в странах ЕС количество безработных составляет 18 млн человек (в Германии зафиксирован самый высокий за все послевоенное время уровень безработицы), эти страны осуществляют жесткую дискриминационную политику по отношению к трудовым мигрантам из государств третьего мира и стран с переходной экономикой. В настоящее время в Западной Европе энергично разворачиваются реинтеграционные процессы, направленные, в частности, на создание новых рабочих мест в странах, откуда традиционно поступают основные потоки трудовых мигрантов. Однако вряд ли кто-то сегодня сможет похвастаться серьезными достижениями в этой области...

Количество людей, едущих из Беларуси работать за рубеж, по официальным каналам растет, но очень медленно: в 1994 году по официальной статистике фирмами-посредниками было отправлено за рубеж 1314 человек, в 1996 году — 1894 человека, в прошлом — 3226. Столь низкие показатели обусловлены в первую очередь тем, что мы пытаемся пробиться на уже сформировавшийся и заполненный до предела западный рынок рабочей силы, да еще тогда, когда западные страны ужесточили все формы въездного, таможенного и иммиграционного контроля, предпочитая обмениваться рабочей силой среди «своих». В некоторых государствах (как, например, в Дании) профсоюзы, защищая интересы своих граждан, блокируют поступление иностранной рабочей силы на рынок даже на сезонные работы. Еще одна проблема заключается в том, что во многих странах нет ни белорусских посольств, ни внешнеэкономических представительств, а существовавшие ранее в рамках СССР связи нарушились. Кроме того, мы испытываем большую конкуренцию со стороны наших соседей, и в первую очередь, Украины. Случается, что украинцы, до предела снижая планку требований, вытесняют белорусские посреднические фирмы с рынков Польши и других стран, предоставляя более дешевую рабочую силу.



За границу в качестве чернорабочего

На сегодняшний день больше всего белорусов работает в России. Назвать точную цифру здесь очень трудно, поскольку у нас с Россией в соответствии с Уставом Союза созданы равные возможности для обмена трудовыми ресурсами и осуществляется безлицензионный обмен рабочей силой. Немало белорусов работает на нефтеперерабатывающем комплексе в Западной Сибири — наши соотечественники всегда ценились как хорошие строители, которых с удовольствием брали на работу и в самой Москве. Есть основания считать, что в России сегодня работает примерно половина всех трудовых мигрантов из Беларуси.

Пытаясь обеспечить максимально возможный на данном этапе выход на международный рынок труда, Беларусь заключает соглашения об обмене рабочей силой с другими государствами, в частности, с Россией, Молдовой, Украиной, Казахстаном, Польшей, Литвой. В стадии проработки находятся межправительственные соглашения по обмену трудовыми ресурсами с Арменией, Чехией, подготовлен проект соглашения с Югославией. Однако обмен с этими государствами в рамках вышеупомянутых соглашений, за исключением России, незначителен. Например, в ту же Украину белорусы не едут вообще. Там хватает своих безработных.

До прошлого года серьезным импортером белорусской рабочей силы была Польша, в этом году ее место заняла Чехия. Последние два года чешский рынок труда испытывал серьезную потребность в рабочей силе, и за два года количество только легальных мигрантов выросло от ста до восьмисот человек. Однако, как известно, далеко не все наши соотечественники, попав за границу, спешат стать на консульский учет, и потому реальные цифры намного выше.

Что касается развитых стран, то здесь мы не добились скольлибо заметных успехов. Та же Германия активно сотрудничает практически во всеми окружающими нас странами по программе занятости иностранцев с целью повышения их профессиональных и языковых навыков, но Беларусь в этом сотрудничестве остается печальным исключением. Наши навыки мы будем повышать самостоятельно... Пытается Беларусь выйти на китайский рынок труда. Узнав о том, что Китай обратился в МОТ с просьбой разработать программу импорта высококвалифицированных специалистов для модернизации своей экономики, Беларусь подготовила проект соглашения о направлении наших технических специалистов в эту страну. Органы государственного управления КНР проявили определенный интерес к этому проекту, однако пока говорить о конкретных результатах рано.

В результате большинство трудовых мигрантов из Беларуси отправляются по свету в поисках лучшей жизни, пользуясь отнюдь не официальными каналами. Внешнетрудовая миграция предоставляет широчайшее поле для разного рода злоупотреблений и махинаций. Достаточно лишь вспомнить историю с набором граждан для работы на норвежских нефтяных платформах. Эта афера достигла такого размаха, что управление по внешнетрудовой миграции Беларуси было вынуждено сделать запрос на родину нефтяных платформ. Как сообщили официальные представители органов министерства труда и департамента по миграции Норвегии, ни одна государственная либо частная фирма этой страны такого набора не ведет. В прошлом году в Гродно была прекращена нелегальная деятельность фирмы «Мерано». Директор, собравший с граждан и присвоивший большие суммы денег, предстал перед судом. В этом году также была прекращена деятельность целого ряда фирм из-за несоблюдения взятых обязательств. Нередко такие фирмы соблазняют будущих наемных рабочих высокими заработками и комфортными условиями проживания в Ботсване или иных столь же экзотических странах, где отсутствуют белорусские дипломатические органы, и проверить достоверность этой информации практически невозможно.

Однако было бы ошибкой считать, что исключительно отечественные фирмы преследуют некие собственные цели, давая объявления «Приглашаем на работу». Западные партнеры имеют больше опыта и, увы, не только в деле оказания посреднических услуг. Наиболее распространенный вид мошенничества — собрать деньги под видом выгодного трудоустройства за рубежом, а затем бесследно исчезнуть. Ведь по информации международной организации по трудовой миграции, один нелегально ввезенный в страну трудовой мигрант стоит пять тысяч долларов...

Отныне органы государственной миграционной службы имеют право проверки деятельности фирм, которые занимаются внешнетрудовой миграцией. По публикациям в прессе, рекламным объявлениям и сообщениям граждан отслеживаются предприятия, ведущие без лицензий набор людей на работу за рубеж. В этом случае следует предупреждение по телефону, а если это не действует, информация поступает в налоговую инспекцию и органы внутренних дел.

Однако не только белорусы ищут лучшей доли за рубежом, граждане других стран тоже пытаются найти работу на территории нашего государства.

В последнее время Комитет по миграции начал отслеживать въезд иностранных граждан в страну. Некоторое время назад этот процесс протекал весьма вяло, что приводило к поистине комическим ситуациям. 30 иностранных рабочих без лицензий ударными темпами построили здание «Приорбанка» по улице Варвашени и благополучно незамеченными уехали домой. Информация о трудолюбивых нелегалах стала достоянием соответствующих служб лишь после их отъезда... И все же динамика въезда стала значительно интенсивнее, многие въезжают по договорам с хозяйствами, фирмами, создается множество предприятий с иностранным и смешанным капиталом. Специалисты надеются, что Закон «О внешнетрудовой миграции» поможет разрешить многочисленные проблемы, связанные с проблемами трудовой миграции. Однако нет сомнения, что многие белорусы по-прежнему будут отправляться на работу за границу самостоятельно, на свой страх и риск. И эти процессы будут продолжаться до тех пор, пока трудоустройство на Родине не станет привлекать больше, чем полное опасностей, зачастую бесправное и нелегальное существование в далеких странах, где мы нужны лишь в качестве чернорабочих.

С 1992 года при Государственной миграционной службе существует Комитет по миграции. Основополагающим документом, до недавнего времени регламентировавшим работу этой службы, было принятое 10 декабря 1993 года постановление Совета Министров N 832 «О мерах по регулированию внешнетрудовой миграции». Этим постановлением органы госуправления и субъекты хозяйствования руководствовались до 17 июня сего года, когда был принят Закон «О внешнетрудовой миграции». Его действие распространяется на органы госуправления, субъекты хозяйствования, независимо от форм собственности, включая лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, занимающиеся направлением граждан Республики Беларусь для оплачиваемой трудовой деятельности за границу и привлечением сюда иностранной рабочей силы. Кроме того, закон распространяется на белорусских нанимателей, заключающих трудовые договоры с трудящимися мигрантами, а также на трудящихся мигрантов и членов их семей. Не применяется этот закон к иностранным гражданам и лицам без гражданства.

Согласно закону право на деятельность, связанную с трудоустройством наших граждан за рубежом, имеют субъекты хозяйствования, юридические и физические лица, которые зарегистрированы в соответствующих органах местной власти и заключили контракты с иностранными нанимателями или посредническими фирмами иных государств.

Кроме регулирования вопросов въезда иностранных граждан на территорию Беларуси для работы и выезда наших граждан с той же целью за рубеж, закон защищает приоритетные права белорусов на занятие вакантных мест внутри страны. Советом Министров с учетом государственных интересов и ситуации на внутреннем рынке устанавливаются квоты на привлечение иностранной рабочей силы в страну. Однако, как показывает статистика, пока эта проблема для нас остро не стоит: численность трудящихся мигрантов, официально прибывших на работу в Беларусь в 1994 году, составляла 105 человек, а в прошлом — 357. (Напомним, что речь идет о легальных мигрантах).

Также закон определяет порядок лицензирования субъектов хозяйствования, которые занимаются как наймом иностранных работников для работы на территории Беларуси, так и организаций и фирм, которые занимаются посреднической деятельностью в этой сфере.

Однако в основном этот закон призван обеспечить государственную поддержку нашим гражданам, выезжающим за границу, создать правовой коридор для их выезда и цивилизованного пребывания и работы за рубежом. Граждане Беларуси, выезжающие за границу для получения оплачиваемой работы, должны иметь трудовой договор, заключенный с нанимателем, и визу государства трудоустройства, выданную его диппредставительством или консульским учреждением. Порядок привлечения трудящихся мигрантов и основные требования к ним устанавливаются законодательством государства трудоустройства и международными договорами нашей страны.

При нарушении условий трудового договора нанимателем нашей страны органы государственной миграционной службы Беларуси оказывают содействие трудящемуся мигранту в получении причитающихся ему льгот и компенсаций, досрочном расторжении трудового договора и возвращении в страну выезда за счет нанимателя. Этот пункт призван засвидетельствовать, что государство работает в рамках международных правовых норм, и, защищая интересы иностранных граждан, находящихся на территории нашей страны, Беларусь рассчитывает на адекватную защиту интересов своих граждан в тех государствах, где они работают.

РЕЗОНАНС

УКРАИНА: ХРОНИКА ПИКИРУЮЩЕГО РЫНКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Первая негативная реакция на российский финансовый кризис со стороны валютного рынка Украины появилась 14 августа. В этот день на межбанковском рынке лишь значительно увеличилась маржа между курсами покупки/продажи. Сегодня неблагоприятное развитие событий в России создает уже серьезную угрозу национальной финансовой системе.

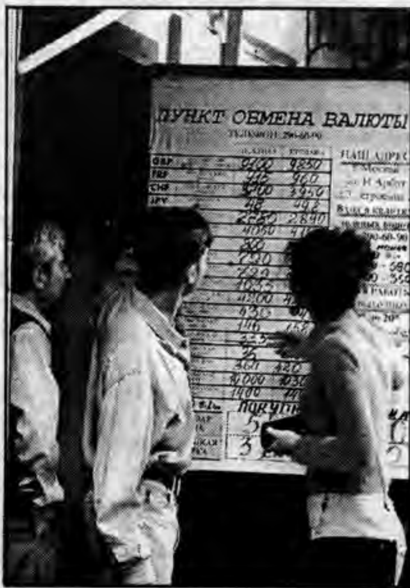
Торги по доллару на УМВБ 17 августа завершились к 20:00, а их результаты были признаны несостоявшимися. Зафиксированный курс доллара оказался даже выше котировок межбанка — 2,1805 UAN/$, что знаменовало падение курса гривны на 1,73%.

Первая официальная реакция НБУ оказалась следующей: нельзя не реагировать на падение российского рубля, т.к. доля России во внешнеторговом обороте Украины занимает почти 40%. Однако означает ли это расширение валютного коридора как в РФ, было непонятно.

За первых 4 дня прошлой недели официальный курс гривны по отношению к доллару рухнул уже на 4,32%. При этом на рынке существует огромный дефицит как гривневых, так и долларовых ресурсов. Единичность сделок на межбанке и легкая паника среди трейдеров стала причиной «обмеления» рынка корпоративных бумаг. В ПФТС было заключено сделок на UAN3,5 млн, однако из этой суммы лишь 15% приходится собственно на корпоративные бумаги ЦБ.

Дестабилизированный рынок, кроме того, отличается низким уровнем доверия участников друг к другу. По свидетельству дилеров, в начале недели имелись факты непоставки валюты по заключенным сделкам. Это вынудило комбанки идти на биржу, тем более, что там можно было купить твердую валюту выгоднее, чем на «перегретом» межбанке. В среду в торгах участвовали 49 банков, при этом Нацбанк продал им $27,79 млн. В четверг к торгам, завершившимся к 19:00, получили доступ лишь 35 банков из более 50 желающих. Продано было еще почти $25 млн. Таким образом, НБУ показал свою готовность на время кризиса ежедневно продавать КБ из валютных резервов по $25 млн. Однако, по оценкам украинских экспертов, долго это продолжаться не может.

Списывать возможные финансовые катаклизмы на северо-восточного соседа для Украины не совсем корректно. Достаточно лишь кинуть беглый взгляд на параметры двух рынков. В РФ значительна валютная составляющая рынка корпоративных бумаг, которая так или иначе давила на валютный рынок. В Украине этого нет, и первым признаком этого стало «обмеление» рынка ЦБ уже в начале этой недели.



Кроме того, согласно последним расчетам России для того, чтобы в ближайшее время рассчитаться с кредиторами, надо порядка $50 млрд при совокупном долге в $200 млрд и валютных резервах России, составляющих по состоянию на 20 августа $15,1 млрд. В то же время Украине надо выплатить по ОВГЗ иностранным держателям порядка UAN1,6 млрд (доля бумаг, которыми владеют нерезиденты, по словам г-на Ющенко, сократилась уже до 18%), да еще несколько миллиардов по внешним платежам, которые могут быть легко покрыты кредитами международных организаций.

Сокращение до минимума внутреннего долга правительства в нацвалюте перед нерезидентами делает опасной дальнейшую девальвацию гривны, т.к. погашение облигаций, взятых в инвалюте (а сюда подпадают и СОВГЗ, проданные в декабре прошлого года Merrill Lynch под 21% годовых, и бумаги ING Barings, размещенные несколько дней назад под 17,5% годовых в долларах), при девальвации нацвалюты становится для эмитента дороже. Однако если эта девальвация сегодня-завтра прекратится так же, как и началась, то заинтересованность НБУ и Минфина в ней станет очевидной.

Напомним, что в июне этого года Министерство финансов продавало нерезидентам ОВГЗ сроком на 3 месяца. Так, например, на 300-м аукционе Минфином было продано облигаций на сумму UAN56 млн под 64,71% годовых. За 1 облигацию ценой UAN100 было заплачено UAN88,96, что при курсе УМВБ в тот день в 2,0578 грн./$ означало плату $43,23. 19 августа эти облигации были погашены. 100 грн. при курсе $2,225 грн./$ эквивалентно $44,94. Таким образом, если исключить все расходы по депонированию облигаций, комиссионным etc., то получается, что на одной облигации инвестор заработал $1,71 или 20,6% годовых в валюте. Если бы девальвации не произошло, то долларовая доходность превысила бы 60% годовых. Интересно, что при курсе 2,313 грн./$ долларовая доходность по таким бумагам достигает нуля.

Положительной новостью для рынка может стать решение МВФ о выделении кредита EFF, если это произойдет.

Что же касается валютного коридора, то с высокой долей вероятности можно спрогнозировать, что его нынешние границы — 1,8-2,25 грн./$ — уже через небольшой период времени станут анахронизмом. Вполне реально и резкое увеличение административного регулирования рынка, как это произошло в конце 1997 г.

В АШХАБАДЕ НЕ ДЕЛАЮТ ПРОБЛЕМЫ ИЗ РОССИЙСКОГО ФИНАНСОВОГО КРИЗИСА

Влада УБОЖКОВА, корр. Туркмен — Пресс специально для «БДГ»

В Ашхабаде уверены, что российский кризис не повлияет на туркменскую банковскую систему, и в этой связи не выражают особой тревоги. Более того, с начала августа в национальных средствах массовой информации не появилось ни одного репортажа, а тем более, комментария на эту тему. Позицию пассивных наблюдателей заняли и представители Международного валютного фонда, не желая делать какие-либо прогнозы относительно того, как отразится ситуация с рублем на местном финансовом рынке.

Несколько иначе на «неприятности в России» отреагировало местное население. Ярким показателем обеспокоенности последнего служит резко подскочившая динамика спроса на инвалюту в обменных пунктах. Единственной же защитной реакцией Центрального банка Туркмении на неустойчивость курса рубля стал запрет на куплю-продажу российских денег все в тех же обменных пунктах. Поэтому россияне, не имеющие долларов, в Туркмении вынуждены пользоваться услугами менял.

Банкиры республики утверждают, что реальной угрозы резкой девальвации маната не существует, ведь доля рубля во внешнеторговых расчетах Туркмении не превышает сегодня 5%, а денежно-финансовые системы двух стран давно разделены. Помимо этого, в ЦБТ считают, что избежать негативного влияния расширения валютного коридора на финансовый рынок Туркмении помогут два фактора: во-первых, относительная изолированность от мировых рынков; во-вторых, явная недоразвитость собственного. Пострадать могут только те туркменские банки, которые имеют рублевые корреспондентские счета в банках России, а также те туркменские резиденты, которые осуществили определенные инвестиции в российские государственные обязательства. Но о значительном их влиянии на финансовый рынок Туркмении говорить не приходится, поскольку таких инвесторов здесь чрезвычайно мало. Руководители коммерческих банков республики вообще не реагируют на развитие процесса финансового кризиса в России, *«ввиду низкого уровня жизни населения, которое практически не прибегает к услугам банков»*.

Единственными, кто реально обеспокоен изменением курса рубля, оказались специалисты Министерства внешних экономических связей. *«Экономический кризис в России не может не сказаться на процессе экономических реформ в странах СНГ, в частности, в Туркмении может произойти резкое повышение цен на товары, импортируемые из России. Ожидается, что прежде всего «взлетят» цены на нефтепродукты, авто и авиазапчасти, продукцию из металла для трубопроводов, транспортные средства специального назначения, сельхозтехнику и медикаменты»*, — говорится в еженедельном отчете МВС кабинету министров страны.

С другой стороны, экономисты Туркмении с оптимизмом смотрят в будущее. Они считают, что российский финансовый кризис даст возможность крупнейшим рейтинговым агентствам пересмотреть оценку кредитного риска в отношении стран СНГ, что, в свою очередь, позволит Туркмении с ее стабильным экономическим положением привлечь более выгодные инвестиции.

НОВЫЕ «РУБЕЖИ» РОССИЙСКОГО РУБЛЯ

Дмитрий МАШАРА

Вторник, 25 августа, стал еще одним критическим днем на календаре валютного рынка России. Торги на ММВБ в этот день «подарили» новое значение российской валюты по отношению к доллару США — 7,86 RUR/$. А 26 августа торги на ММВБ вообще не состоялись.

Еще худшая ситуация наблюдалась в СЭЛТ ММВБ и на внебиржевом рынке. Рынок характеризовался фактически полным отсутствием продавцов иностранной валюты и «заоблачными» котировками, превышающими даже 9 RUR/$. В этот период стала поступать информация, что этому «способствовали» действия коммерческих банков, которые все рублевые средства, выделенные им Центробанком для расчетов с населением, пустили на покупку иностранной валюты.

С просьбой прокомментировать последние события «БДГ» обратилась к начальнику валютного управления Банка России Андрею ЧЕРЕПАНОВУ.

— С чем связано резкое понижение курса российского рубля на торгах во вторник?

— Снижение связано со значительным превышением спроса над предложением. В этом случае действуют обычные рыночные механизмы, которые, кстати, действуют и в Беларуси. Но мы в отличиеот Беларуси не ввели ограничения, в частности, на покупку валюты.

В связи с тем, что мы производим некие финансовые вливания для поддержки российских банков, в частности, через систему ломбардных кредитов, эта лишняя денежная масса по экономической логике продолжает влиять на курс. В связи с этим курс и растет. То же самое могло бы происходить и в вашей стране, если бы не вводились ограничения на покупку иностранной валюты.

— Связано ли падение рубля с отставкой кабинета Кириенко?

— Нет.

— На каких значениях можно ожидать появления «уровня поддержки» российского рубля?

— Сейчас об этом говорить сложно.

— Какие меры будут предприниматься Центробанком для нормализации ситуации на валютном рынке России?

— Банк России, конечно, рассматривает различные меры воздействия на рынок. Но мы не всесильны.

РОССИЯ — МОЛДОВЕ: «ОСТАВАЙТЕСЬ С НАМИ!»

РИА «РосБизнесКонсалтинг»

«Финансовый кризис в России может серьезно повлиять на экспорт Молдовы, более 50% которого приходится на российский рынок», — заявил директор департамента внешнеэкономических связей Министерства экономики и реформ Георге Габер.

Георг Габер свое заключение объяснил тем, что между экономическими агентами Молдовы и России заключены договоры на поставку продукции с оплатой в российских рублях. При их заключении были даны гарантии стабильного валютного коридора по отношению к российскому рублю, но не была предусмотрена его девальвация. В такой ситуации предприятия Молдовы могут понести значительные убытки. Габер уточнил, что по подсчетам министерства, в стадии оплаты постоянно находятся соглашения на сумму около $20 млн. Одновременно заключение новых договоров будет затруднено из-за нехватки свободно конвертируемой валюты на финансовом рынке России. *«Девальвация российского рубля пагубно скажется и на покупательной способностинаселения России, что повлечет за собой снижение спроса на рынке, в том числе и на товары из Молдовы»*, — отметил г-н Габер. Не исключено, что в подобной ситуации российские власти могут предпринять чрезвычайные меры по ее изменению, которые отразятся на торговом режиме. Тем более, что с 15 августа Россия ввела новую 3%-ную таможенную пошлину на все виды товаров, независимо от страны их происхождения.

Россия переживает чудовищный финансовый кризис, поразивший банки и систему государственных финансов.

Для этого, считают в КБ «Диалог-Оптим», было две предпосылки. Во-первых, отказавшись от «наклонного» валютного коридора образца 1997г., ЦБ РФ заодно отказался от хеджирования иностранных инвестиций в российские ценные бумаги через форвардные контракты. Эту функцию полностью взяли на себя российские банки, в резерве которых была только валютная выручка клиентов. Во-вторых, «пирамида ГКО», раскручиваемая Минфином, оправдывала себя исключительно на растущем рынке, когда эмиссия каждого нового выпуска давала больше денег, чем требовалось для погашения предыдущего.

В 1998 году произошло несколько неблагоприятных событий, органично дополнивших друг друга. Из-за падения мировых цен на сырье, внешнеторговое сальдо России стало отрицательным. Кризис в Юго-Восточной Азии спровоцировал уход иностранных инвесторов из развивающихся рынков, в том числе и из России. Отток западных инвестиций из фондового рынка это отрицательное сальдо увеличил. В это время Центробанк как ни в чем не бывало «отражал атаки спекулянтов», используя инструменты, ставшие традиционными в более спокойные времена. Пример — повышение учетной ставки. Денежное сжатие вплоть до мая 1998 года давало хорошие результаты. В условиях рублевого дефицита участники рынка поддерживали свою ликвидность, продавая в первую очередь наименее доходные активы — валюту. Нынешним летом валюта кончилась. Интересы банков и государства столкнулись. Банкам, чтобы выполнить свои обязательства перед иностранцами, приходилось продавать государственные бумаги и покупать валюту. Если валюту купить не удавалось, банки продавали евробонды Минфина. Минфину на падающем рынке для погашения старых выпусков приходилось искать все больше денег, а вся рублевая масса уходила на валютный рынок. В результате рынки форвардов, ГКО и евробондов рухнули одновременно, что оказалось наихудшим сценарием из возможных.

Ведущий специалист КБ «Диалог-Оптим» считает, что вина в происшедшем лежит на Центробанке. Если бы девальвация была проведена раньше, можно было бы обойтись без дефолта и спасти хотя бы рынок ценных бумаг.

НАЛОГИ: ПРАКТИКА

КАПЛЯ КАМЕНЬ ТОЧИТ

БАНКИРЫ ПРАЗДНУЮТ ПОБЕДУ НАД НАЛОГОВИКАМИ

Алексей УРБАН

Отношения банков и налоговых органов традиционно считаются сложными. И все же коммерческим банкам удается в ряде случаев отвоевывать право на разработку наиболее оптимальных налоговых схем. В ответ на прошедшее в июле совещание с работниками коммерческих банков Государственный налоговый комитет направил в Национальный банк и Министерство финансов разъяснения касательно проблемных вопросов расчета налогов по операциям с ГКО. Коммерческим банкам, заручившимся поддержкой Национального банка, судя по документу, удалось все-таки решить эту проблему в свою пользу.

Собственные банковские методики расчета затрат по операциям с ГКО позволяют банкам несколько сократить объем налогов. А операции эти для банков весьма интересны: материальных затрат по операциям с ГКО практически нет, в то же время объемы торгов по ГКО значительны. И если делить материальные затраты по удельному весу объема выручки, то порой получается так, что материальные затраты больше чем выручка по ГКО, что лишает проведение этих операций всякого смысла. И именно такой «итог» получался в результате практиковавшейся до недавнего времени системы расчета налога. Банки в попытках приблизить налоговый показатель к реальному просто вынуждены были разрабатывать собственные методики разделения материальных затрат. И сделали это. Все, что можно было посчитать напрямую (например, зарплату работникам, которые занимаются ГКО, налоги на нее, амортизацию оборудования и т.п.) напрямую и посчитали, а общебанковские расходы (как, например, отопление) начали делить пропорционально определенной величине.



Напомним, что открывателем ноу-хау стал «Приорбанк». Именно здесь в начале 1997 года была разработана и стала применяться данная методика. Национальному банку, Министерству финансов и Государственному налоговому комитету в то время согласовать ее не удалось. Методика была названа «методом распределения общехозяйственных затрат, «падающих» на ГКО», и в согласовании было отказано со следующим объяснением: в стране более 20 тысяч предприятий-налогоплательщиков, и необходимость согласовать каждому собственную методику рапределения хозяйственных затрат для ГНК не рациональна и бессмысленна. «Приорбанк» благополучно утвердил «метод» на заседании собственного правления и в течение года осуществлял по нему расчеты. «Метод» прижился, и в один прекрасный момент налоговики столкнулись с тем, что «собственная методика расчетов «Приорбанка» получила широкое распространение в сети филиалов. Налоговые инспекции на местах посчитали это не вполне обоснованным.

Государственный налоговый комитет и Национальный банк достаточно долго пытались решить спорный вопрос. И в итоге налоговая инспекция вынуждена была уступить перед неопровержимыми доводами Нацбанка, который мотивировал свою позицию положением закона о бухучете (каждое предприятие имеет право самостоятельно определять метод ведения бухгалтерского учета). Казалось, вопрос был снят: по региональным налоговым структурам были разосланы соответствующие инструктивные письма. Но в этом году он возник вновь...

По мнению экспертов коммерческих банков, возвращение к проблеме оказалось связано с тем, что свои методы определения доли материальных затрат на операции с ГКО стали разрабатывать и другие банки. И налоговикам это не понравилось. На совместном совещании представителей налоговых органов и сотрудников коммерческих банков в июле стражи государственной казны прямо заявили о своем неодобрении действий банкиров. Чтобы избежать дальнейших разночтений и споров, главный банк страны решил все-таки официально согласовать методы распределения материальных затрат, в частности, по операциям с ГКО. Позиция центрального банка в этом вопросе была, по словам специалистов коммерческих банков, однозначной: расчет налогов в данном случае — дело конкретного банка. То есть Национальный банк выступил на стороне коммерческих банков и поддержал последних в вопросе избираемой схемы расчета налога. И победа осталась за банками.

По некоторым оценкам, на сегодняшний день уже практически все крупные банки перешли к собственной методике расчета налога по операциям с ГКО. Пытался согласовать свою методику с Национальным банком «Белвнешэкономбанк», некоторые другие банки. Все получили ответ, что вольны определиться самостоятельно и никакого согласования не требуется. Более того, чтобы и в дальнейшем вопросов не возникало, Нацбанк распространил по системе письмо, в котором еще раз напомнил, что в соответствии с законом о бухучете методики расчета материальных затрат не по удельному весу, а прямым счетом согласования не требуют.

Таким образом, одна из проблем по операциям с ГКО снята. Открытым, правда, остается другой вопрос.

Напомним, что согласно Закону Республики Беларусь «Об особенностях налогообложения на 1998 год» уплата в бюджет налога на добавленную стоимость производится в зависимости от принятого субъектом хозяйствования в учетной политике метода определения реализации продукции (работ, услуг), но не позднее 60 дней с момента отгрузки продукции, товаров (выполнения работ, оказания услуг). Распространяется ли указанное положение на коммерческие банки? ГНК пока не может ответить на этот вопрос и потому направил соответствующий запрос депутатам Национального собрания. До того, как депутаты определятся, налоговый комитет посчитал целесообразным для коммерческих банков производить уплату налога на добавленную стоимость при отсутствии оплаты в течение 60 дней с момента оказания услуг:

— по кредитованию — с момента наступления сроков уплаты процентов, определенных договором;

— по иным услугам — с момента их фактического оказания.

Здесь не лишним будет следующее уточнение. Уплата налога на добавленную стоимость производится исходя из суммы (стоимости) не исполненных должником в течение 60 дней после оказания услуг обязательств и среднего процента изъятия, сложившегося по расчету налога на добавленную стоимость, имеющегося на начало отчетного месяца. А в дальнейшем, после получения оплаты стоимости оказанных услуг производится пересчет налога на добавленную стоимость исходя из фактической добавленной стоимости.

Как утверждают эксперты, для банков соблюдение подобных требований просто нереально. Дело в том, что практически все невозвращенные кредиты — это те кредиты, которые выдаются по решению правительства, например, на посевную или уборочную. Отсюда вопрос — почему банки должны платить налог? Кредиты выданы, через два месяца начинается отсчет процентов, и даже если эти проценты заведомо не будут погашены, банки все равно должны платить налог. Но ведь кредиты выдаются не по воле банков, а по воле правительства...

Та же ситуация с договорами по хозяйственной деятельности на расчетно-кассовое обслуживание. Банки накопили на картотеках кипы неоплаченных платежных документов сельхозпредприятий, колхозов и совхозов и знают, что денег, вероятнее всего, не получат никогда. Знают об этом и налоговики, но упорно начисляют банкирам налоги...

Пока ГНК не имеет и ответа на вопрос льготирования доходов от операций с векселями НБ. Касательно этого сделан запрос в Минфин о том, на какие категории векселей НБ распространяется льготное налогообложение в соответствии с Законом РБ «О внесении изменений и дополнений в некоторые законы Республики Беларусь».

Важным для банков, активно вкладывающих ресурсы в операции с ГКО, остается и следующее положение. Пунктом 15 статьи 5 Закона РБ «О налогах на доходы и прибыль предприятий, объединений, организаций» предусмотрено освобождение от налогообложения доходов (прибыли), полученных по операциям с государственными ценными бумагами, кроме доходов (прибыли) от их реализации по ценам, превышающим номинальную стоимость, увеличенную на сумму процентной ставки, установленную при их выпуске. Напомним, что данная норма налогового законодательства действует с 1 апреля 1996 года. Во избежание разночтений специалисты налогового ведомства разъяснили: *«Постановление СМ РБ от 18.12.1997 г. N 1673 определяет своим 22-м пунктом доход от операции с гособлигаций как разницу (дисконт) между ценами реализации (погашения) и ценами приобретения облигаций, а по купонным облигациям — купонный доход. Такой доход, а также доход от выполнения операций с облигациями, купонными облигациями не облагается налогами»*.



У белорусских коммерческих банков, консультирующих своих иностранных клиентов по порядку уплаты налогов, нередко возникают вопросы по налогообложению иностранных юридических лиц. ГНК письмом от 11.06.1998 г. направил разъяснение НБ и собственным региональным инспекциям о порядке представления налоговой декларации иностранными юридическими лицами, в том числе и иностранными юридическими лицами, открывшими корреспондентские счета в банках.

Как утверждают специалисты налогового ведомства, форма налоговой декларации не противоречит требованиям указа президента РБ N 208 и соответствующего закона. Они также указывают на то, что названная декларация предоставляется непосредственно банком, как иностранным юридическим лицом, по доходам, извлекаемым им из источников Беларуси. В связи с этим НБ сообщено, что ГНК не видит оснований менять существующую форму.

Представители коммерческих банков признали этот вопрос отрегулированным. Они отметили, что по данному вопросу ГНК отреагировал достаточно оперативно.

В письме также сообщается, что в настоящее время рассматривается вопрос о создании в Государственном налоговом комитете единого реестра нерезидентов, имеющих в соответствии с налоговыми соглашениями право на полное или частичное освобождение от уплаты налогов в Беларуси.

ИТОГИ

УСТАВНЫЙ ФОНД «РРБ-БАНК» ЗНАЧИТЕЛЬНО ВЫРОС

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Значительно вырос уставный фонд АКБ «РРБ-Банк». На 1 августа 1998 года этот показатель составил BLR 51 003,3 млн.

Увеличился и собственный капитал банка — он достиг отметки BLR 81 017,3 млн. Сумма чистых активов по состоянию на 1 августа составила BLR 326 620,9 млн. Кредитный портфель «РРБ-Банк» наполнен до уровня BLR 76 189,9 млн. Вложения в ценные бумаги на 1 августа составили BLR 53 283,5 млн. К 1 августа сумма привлеченных средств клиентов у «РРБ-Банк» составила BLR 167 701,0 млн. Балансовая прибыль на этот срок составила BLR 4 176,5 млн.

ЗА ВАМИ ДОЛЖОК-С!

«РосБизнесКонсалтинг»

Внешний долг 16 крупнейших российских банков составляет $1 млрд.

Агентство Fitch IBCA провело оценку размеров внешних долгов тех российских банков, которым агентством были присвоены рейтинги. Всего таких банков 16.

Их общий внешний долг, по оценкам агентства, составляет около $1 млрд. Наибольшие суммы приходятся на Сбербанк РФ — $225 млн, Инкомбанк — $140 млн, «Российский кредит» — $125 млн, СБС-АГРО — $113 млн. Срок возврата по большей части задолженности приходится на ближайшие пять месяцев. На период 90-дневного моратория попадают сроки погашения долгов на сумму $250 млн, из них половина ($125 млн) приходится на «Российский кредит» (срок погашения — 2 сентября).

Агентство считает, что возможность российских банков расплатиться по долгам даже после окончания действия моратория находится под вопросом в связи с продолжающимся финансовым кризисом.

АВРАЛ

ВОЗМОЖНОСТИ «КРЫНІЦЫ» ИСТОЩИЛИСЬ

Отдел новостей компаний «БДГ»

Экономический кризис в России и девальвация российского рубля ударили по многим белорусским производителям, для которых основной рынок сбыта — Россия. Пострадал и минский пивзавод «Крыніца», значительная часть продукции которого традиционно насыщает прилавки российских магазинов. Теперь между белорусскими производителями пива началась ожесточенная борьба за внутренний, особенно столичный, рынок.

Согласно статистике крупнейшим белорусским производителем пива является ПО «Крыніца» — 27% продукции. На втором месте находится ЗАО «Лидский пивзавод» (14%). Второй минский пивзавод — АО «Оливария» — производит только 6% белорусского пива. Однако в самом Минске пивной рынок поделен примерно следующим образом: 15% рынка контролирует Лидский пивзавод, 25% — «Оливария» и 60% — «Крыніца». Самое дорогое пиво реализуют производители из Лиды, на второй позиции — пивовары «Оливарии». Однако розничным торговцам проще работать с «Оливарией», так как это предприятие проводит более гибкую маркетинговую политику. Например, «Оливария» не предъявляет столь жестких требований к наличию оборотной тары (пустым бутылкам), предоплате; кроме того, минимальная партия пива, которую можно закупить на «Оливарии», — 20 ящиков, в то время как на «Крыніце» менее 80 ящиков приобрести нельзя. В то же время, по мнению специалистов, пиво производства «Крыніцы» обычно более вкусное, так как здесь придерживаются традиционной технологии приготовления, в то время как на «Оливарии» напиток варят по ускоренной технологии.

И пока специалисты спорят о вкусах, финансовые сложности возникли именно у гиганта пивной индустрии Беларуси — ПО «Крыніца».

Пивзавод «Крыніца» этим летом поставлял в Россию от 50 до 60% своей продукции. Причем именно для России варились наиболее популярные темные сорта, которых белорусы в глаза не видели — все минские магазины сейчас завалены дешевым «Жигулевским». В результате средства от российских продаж продукции «Крыніцы» составили большую часть выручки предприятия. Значительная часть вырученной при этом валюты была направлена на закупки за рубежом высококачественного сырья. В Чехии был закуплен хмель, в Польше — солод. Сырье закупалось опять-таки для производства пива, предназначенного для продажи в Россию. Но упавший в цене рубль сделал эти продажи просто невыгодными — ведь до сих пор белорусское пиво было конкурентоспособным именно за счет демпинговых цен. В результате за последние две недели поставки пива в Россию сократились вдвое. В этой ситуации валюту, потраченную на закупки зарубежного сырья, вернуть вряд ли удастся, так как продукцию придется реализовывать на внутреннем, «белорусскорублевом», рынке.

Сейчас склады «Крыніцы» заполнены готовой продукцией примерно на треть. Обычно имелся примерно суточный складской запас готовой продукции. Теперь пива, которое находится на складах, хватит на семь дней. И ситуация продолжает ухудшаться — холодная погода отрицательно сказывается на сбыте пива, особенно его светлых сортов.

Примерно две трети «залежавшегося» пива имеет срок хранения 30 дней, одна треть — 10 дней. Именно «десятидневное» пиво «Крыніца» и старается продать в первую очередь. Но не исключено, что заводу придется просто вылить часть сваренного и разлитого по бутылкам напитка. В качестве варианта решения проблемы рассматривается возможность приостановки брожения на некоторое время — пока работают линии по пастеризации уже произведенного пива. Правда, пиво, брожение которого приостанавливалось, получается менее качественным, и руководство предприятия никак не может решить эту дилемму. «Главный начальник» — директор производственного объединения «Крыніца» Владимир Бодров с начала августа находится в больнице, а в его отсутствие остальное руководство предприятия не решается на кардинальные изменения производственной политики.

В то же время «Оливария» в связи с российским кризисом начала проводить более гибкую политику в отношении покупателей из России — например, предоставляя скидки (постоянным клиентам) и отсрочки по платежам. «Оливария» стабильно поставляет в Россию порядка 40% своей продукции и не намерена снижать объемы реализации из-за такой «мелочи» как финансовый кризис. При этом в Минске предприятие продает пиво с 7-дневным сроком хранения, в Россию «уходит» — с 15-дневным, что обеспечивается специальной технологией двойной фильтрации напитка.

Пока основную ставку белорусские производители пива делают на повышение цен на свою продукцию. При этом двухпроцентный барьер обходится за счет выпуска новых сортов. Такие сорта особо не отличаются от «старых» по технологии производства, но новое название позволяет устанавливать и новую цену. Именно поэтому в последнее время появились такие сорта, как «Казино» и «Минск» производства пивзавода «Крыніца». «Оливария», в свою очередь, выпустила сорт «Немига-оригинальное» и начинает производить пиво «Народное» и «Леккерть-люкс». Новых сортов темного пива пока не ожидается.

КОНТРАКТЫ

БЕЛАРУСЬ ВООРУЖАЕТ АРМИЮ ШВЕЦИИ

Вадим СЕХОВИЧ

В одном из своих прошлогодних номеров «БДГ» рассказывала о победе белорусского предприятия ЛЭМТ (подразделение Белорусского оптико-механического объединения) в тендере на поставку лазерных прицелов шведской группе армии ООН. И вот очередная приятная новость: по оценкам экспертов, фактически свершившимся фактом можно считать заключение в ближайшее время нового контракта между ним и шведской фирмой FMV (Foersvarets Materielverk), которая является главным поставщиком вооружений для местного Министерства обороны. На этот раз речь идет о поставках для регулярных шведских вооруженных сил нескольких десятков тысяч прицелов для гранатометов на общую сумму $ 5 млн.

Белорусская сторона названа победителем первого этапа объявленного в конце прошлого года тендера. Полигонные испытания, которые прошли в июне 1998 года, продемонстрировали шведским специалистам преимущества белорусских прицелов — в ночных стрельбах было обеспечено 85-процентное попадание. Причем конкурентами ЛЭМТ на этом этапе выступали известные мировые производители аналогичной продукции — свои предложения и опытные образцы представили три шведские и две американские фирмы.

Как сообщил директор ГП «ЛЭМТ» профессор Алексей Шкадаревич, в настоящее время проводятся доработки опытных образцов, которые потребовалось произвести по результатам стрельб. Отметим также, что эти прицелы серийно не производятся, разработаны специально к тендеру и фактически являются эксклюзивом на мировом рынке прицелов. Несмотря на то, что официального присуждения контракта белорусской фирме еще не последовало, у большинства экспертов получение его не вызывает сомнений.

Безусловно, в сравнении с объемами поставок головного предприятия БелОМО — завода им. Вавилова — на Ближний Восток, этот возможный контракт ЛЭМТ со шведской фирмой не очень значителен по объемам. Но с другой стороны, он лишний раз свидетельствует о том, что с распадом СССР, научно-технический потенциал отечественного ВПК, даже прошедшего через конверсию, не утерян и продолжает находиться на довольно высоком уровне, позволяющем продукции этих предприятий конкурировать не только в странах третьего мира, но и на более развитых и сложных рынках Западной Европы и США.

Несомненно, зачастую залогом успеха производителей из стран СНГ становится фактор цены. Умело его задействовав, можно попытаться отыскать свою рыночную нишу и укрепиться в ней. Однако в реализации этих замыслов для отечественных производителей, в частности БелОМО, в отличие даже от российских производителей (ЛОМО, «Геофизики», предприятий Загорска, Красногорска, Лыткарино, Ростова и других), существует весьма серьезное препятствие. Оно всем известно и обусловлено, главным образом, ситуацией на белорусском валютном рынке. Такие «издержки» проводимой политики валютного регулирования, как, например, необходимость обязательной продажи части валютной выручки, не идут на пользу отечественным экспортерам и в итоге существенно влияют на распределение мест на мировом рынке.

Нестабильность белорусского рубля накладывает отпечаток на производственную и экспортную деятельность производств подобных ЛЭМТ. Ведь большое число конкурентов в этом рыночном сегменте приводит к насущной обязанности поддерживать и повышать уровень продукции, для чего приходится постоянно инвестировать в производство довольно крупные суммы. Только в этом случае можно «утвердить» у потенциальных заказчиков свою марку и, например, стать победителем в готовящемся сегодня очередном тендере FMV — на этот раз шведская сторона планирует приобрести около 100 тыс. прицелов для стрелкового оружия.



Вижу цель

Но даже находясь в неравных стартовых условиях, ЛЭМТ и собственно БелОМО довольно высоко котируются как среди аналогичных предприятий СНГ, так и на европейском и азиатском рынках. Предложений о сотрудничестве поступает в Минск довольно много. В прошлом году, например, ЛЭМТ осуществил поставку эксклюзивных опытных образцов объективов для аэросъемки для английской фирмы W. Vinten. Пробная партия принесла результат — в этом году между фирмами заключен и реализован контракт на поставку в Англию 10 объективов (об уникальности этого оборудования говорит такой факт: стоимость одного грамма объектива составляет $3).

Помимо вышеперечисленных стран, ЛЭМТ реализует свою продукцию в США, Канаду, Германию, Италию, страны Ближнего и Дальнего Востока. Более того, эти контакты в ближайшее время могут обрести новую форму. В настоящее время ведутся переговоры о создании на базе белорусского предприятия двух СП — одного по производству спецоптики со шведской фирмой Latronix, второго — с французской фирмой по производству медицинской техники и ТНП.

Необходимо отметить, что до недавнего времени по медицинскому направлению, развитому в процессе конверсии, несмотря на несомненный спрос внутри республики (а ЛЭМТ разрабатывает и серийно производит лазерное хирургическое и терапевтическое оборудование, комплексы почечной очистки крови, офтальмологические линзы, косметологическое оборудование и др.), предприятие работало исключительно на внешние рынки. Белорусский Минздрав по неизвестным причинам предпочитал приобретать импортное оборудование. Но сейчас, как считают на предприятии, ситуация меняется в лучшую сторону. Во всяком случае, в текущем и будущем годах БелОМО получил возможность реализовать свою продукцию Минздраву Беларуси в рамках госгосударственного заказа.

Что касается экспортных поставок этой продукции, то по причине насыщенности европейского рынка и отсутствия средств на проведение там соответствующей сертификации медицинской техники главными рынками сбыта являлись и являются страны Азии и Африки — контракты реализовывались в Ю. Корею, Египет, Сирию, Иран и т. д. Самым последним примером заинтересованности иностранных партнеров в этой продукции ЛЭМТ являются успешно развивающиеся переговоры с представителями турецкого холдинга «Комбассан». Эта многопрофильная фирма после неудачной попытки инвестировать в строительство в Беларуси целлюлозно-бумажного комбината пересмотрела свои приоритеты в сторону развития контактов с БелОМО. В частности, в настоящий момент практически решен вопрос о создании в Турции сборочного производства медицинского оборудования, разработанного ЛЭМТ. Причем планируется, что рынком сбыта этой продукции будет не только Турция, но и весь ближневосточный регион.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

КАМАЗ ГОТОВ ПОСТАВИТЬ ДВИГАТЕЛИ НА МИНСКИЙ АВТОМОБИЛЬНЫЙ ЗАВОД

Отдел информации «БДГ»

Пришедшие вместе с финансовым кризисом в России проблемы во взаимоотношениях между Минским автомобильным заводом и его ярославскими партнерами вызвали необходимость созыва 25 августа в Москве специального совещания.

Белорусскую делегацию, в состав которой вошли руководители четырех белорусских автомобилестроительных заводов, возглавил вице-премьер белорусского правительства Леонид Козик. Главным вопросом в предложенной участникам совещания повестке мероприятия стали поиски решения проблемы недопоставок ярославских двигателей в Беларусь, из-за которых основной потребитель ярославской продукции — Минский автомобильный завод — вынужден был остановить свой конвейер.

А пока руководство белорусского предприятия предпринимает активные попытки найти замену ярославской продукции. 18-20 августа 1998 года технический директор Минского автомобильного завода Александр Ракомсин посетил КамАЗ. Целью визита было проведение переговоров о возможности поставок двигателей из Набережных Челнов на Минский автозавод. По словам Александра Ракомсина, возможность поставок двигателей КамАЗа на Минский автозавод была «очень положительно» воспринята на КамАЗе. Речь идет о поставках двигателей «Д740.11-240» («Евро 1»). Эти двигатели могут быть применены на самосвалах «МАЗ-5551» а также на шасси серии «МАЗ-5337», если будут получены положительные отзывы от основных потребителей шасси.

Как отметил технический директор МАЗа, возможные объемы поставок могут достигать нескольких тысяч двигателей в год. Минский автозавод сделал предложение КамАЗу и о приемлемом уровне цен на двигатели. Теперь все зависит от встречных предложений КамАЗа.

Александр Ракомсин также отметил, что переговоры о поставках двигателей — это *«вынужденный шаг со стороны Минского автозавода»*, поскольку практически единственным партнером на протяжении десятков лет для МАЗа оставался Ярославский моторный завод. Руководство МАЗа пошло на такие переговоры после того, как несколько раз с начала 1998 года конвейер предприятия простаивал из-за отсутствия двигателей. *«Нам очень жаль, но мы надеемся, что наша позиция найдет понимание, в том числе и на ЯМЗ»*, — сказал Александр Ракомсин.

Александр Ракомсин пояснил, что в последние годы для МАЗа при выборе поставщиков комплектующих и материалов является обычной практикой рассмотрение конкурентных предложений от различных поставщиков. В условиях рынка это позволяет проводить более гибкую политику с поставщиками в отношении качества и уровня цен. Что касается двигателей, то новое поколение магистральных седельных тягачей «МАЗ-5440» сразу проектировалось с учетом возможности установки на них силовых агрегатов практически всех мировых производителей, включая ЯМЗ, МАН, «Детройт Дизель», «Каминз», КамАЗ, ЛиАЗ и др. Двигатели для других массовых моделей грузовиков, выпускаемых сегодня на конвейере МАЗа, в подобном списке альтернатив ранее не значились.

РЫНОК MULTI-MEDIA

ПОКА «КЛОП» НЕ ГРЯНУЛ, БЕЛАРУСЬ НЕ КРЕСТИТСЯ

Сергей ВЕРАС

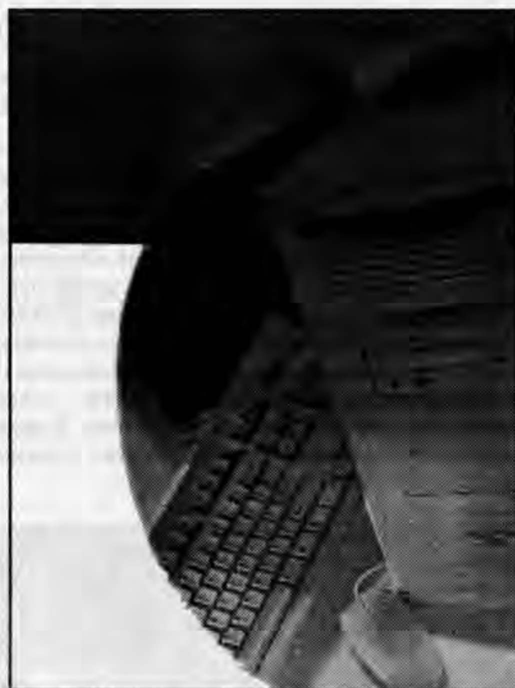
Министерство труда Франции выпустило специальный циркуляр для префектов и руководителей департаментов труда и занятости, в котором настоятельно советует не чинить препятствий иностранцам-компьютерщикам, желающим найти работу в стране. Причем процедура въезда и устройства на работу упрощается не только для специалистов, обучавшихся во Франции, но и для туристов, студентов и даже людей без паспорта — лишь бы они могли подтвердить свою компетенцию в области компьютерных технологий. По данным французских специалистов, страна нуждается не в сотнях, а в десятках тысяч компьютерщиков. Зарплата этой категории может составить как минимум 180 тыс. франков в год (порядка $60 тыс.).
Белорусские компьютерщики вполне могут попытать свои силы во Франции, поскольку в родной стране их знания в борьбе с «клопом второго тысячелетия» пока не востребованы.

Как известно, начиная с 1 января 2000 года большинство находящихся в эксплуатации персоналок откажется работать по одной простой причине: ими не воспринимается год, содержащий три нуля. Новая компьютерная болезнь получила и соответствующее название — «компьютерный клоп». Наличие клопов для жизни смертельным не является, но забот доставляет немало.

Возможную неполадку западные специалисты выявили сравнительно недавно. И бросили на ее устранение все силы. Во многих странах приняты целые государственные программы, призванные предотвратить компьютерный паралич и как следствие — паралич всего капиталистического хозяйства на рубеже тысячелетий. А бояться компьютеризированному Западу есть чего: может быть парализована работа промышленности, транспорта, сферы услуг, не говоря уже о госучреждениях и компаниях различного уровня. Под угрозу будет поставлена безопасность людей, боеспособность армий.

В Беларуси же с «компьютерными клопами» пока никто не борется и на помощь никого не зовет. Об этом с полной уверенностью «БДГ» заявила авторитетная в компьютерном мире фирма «Белсофт».

И оказалась совершенно права. В Минсвязи о проблеме знают очень отдаленно: *«Да, слышали. Есть такое дело. Но мы этого не касаемся. Фонд информатизации находится в ведении Госкомитета по науке и технологиям. Они, видимо, этим и занимаются»*. Оказалось, ближе комитета по науке никто в нашей стране к «страшным насекомым» не подходил. Начальник управления государственных научно-технических программ Геннадий Синяков подтвердил:*«Действительно, было соответствующее поручение Совмина. Комитет разработал необходимые рекомендации. Затем было принято решение на базе Академии наук создать рабочую группу. Но, к сожалению, воз и ныне там. Конкретная работа пока не ведется»*. Тем не менее Геннадий Сергеевич довольно оптимистичен в прогнозах, и на вопрос «Успеем ли?», ответил уклончиво, но положительно. По его мнению, бояться нам особо нечего. Общенациональной локальной сети в Беларуси нет, министерства между собой практически не связаны. Да и в целом уровень их компьютеризации заставляет желать лучшего. Посему реально придетсяпомучиться лишь банкам. Иными словами, хоть в одном технологическое отставание Беларуси пошло ей на пользу. Тратить громадные деньги на борьбу с «клопами» не нужно, потому что им собственно не в чем еще заводиться.



Тем не менее существует и другая точка зрения. По мнению директора департамента прикладных программных решений фирмы «Белсофт» Андрея Кацембы, проблема 2000 года угрожает практически всем, кто хоть каким-нибудь образом использует дату в вычислениях. И в случае несвоевременного решения гипотетическая проблема рискует вырасти в очень большие финансовые и технические издержки для многих организаций и субъектов хозяйствования. Условно ее можно разделить на 4 основных группы:

1. Проблема «железа», заключающаяся в отсутствии поддержки базовой системы ввода-вывода материнских плат четырех знаков года. Решается заменой материнской платы.

2. Проблема операционной системы. Необходим переход на новую версию старой или замена на более современную ОС.

3. Проблема средств разработки программ. Решается опять-таки переходом на новую версию или переходом на совершенно новые средства.

4. Проблема программ. Возникает, когда разработчики использовали два знака для хранения года. Решается модификацией программного обеспечения, а при невозможности — новыми разработками.

Как видим, растратиться на новое программное обеспечение и начинку придется практически всем. И пока одна часть общества апатично наблюдает за «клопиной возней», другая активно готовится к дате «Ч».

КОНТРАКТЫ

РОДИНА ДОНА ПЕДРО ОБИДЕЛА БЕЛОРУССКИХ ШАХТЕРОВ

Андрей МАХОВСКИЙ

На прошлой неделе с визитом в Аргентине находился заместитель министра внешнеэкономических связей Валерий Садохо. Несмотря на то, что эта страна и регион в целом потенциально могут быть интересны в качестве рынка сбыта белорусской продукции, до сих пор фактически не предпринималось попыток установить прямые контакты со странами Латинской Америки. Во всем регионе в Беларуси нет не только посольств, но даже торговых представительств. Отсутствие прямых контактов не раз уже играло плохую службу в торгово-экономических отношениях нашей страны со странами континента. К примеру, в этом году возникли проблемы с поставками белорусского калия в Бразилию.

До сих пор все попытки наладить более или менее прямое и постоянное сотрудничество со странами Латинской Америки заканчивались ничем. Примеры удачных торгово-экономических связей Беларуси на этом материке можно в буквальном смысле слова пересчитать по пальцам. Один из таких примеров — поставки белорусских калийных удобрений в Бразилию. Как известно, антидемпинговые санкции закрыли дорогу для белорусского калия в Западную Европу. Белорусским производителям калийных удобрений пришлось искать выход на более отдаленные рынки. Крупнейший потребитель белорусского калия — Китай. В год для нужд своего сельского хозяйства эта страна покупает в среднем до 1,5 млн т удобрений. Второе и третье места делят между собой Индия и Бразилия. Эти страны покупают больше 1 млн т удобрений в год.

У Белорусского калийного комбината и учрежденной им совместно с двумя российскими производителями Международной калийной компании немало проблем. На первом месте среди них антидемпинговые санкции, изношенность основных производственных фондов (до 80%), необходимость для «Белкалия» фактически дотировать сельское хозяйство страны. На фоне этих проблем существующие сложности с поставками калийных удобрений в Бразилию выглядят частностью. Однако этой досадной неприятности можно было бы избежать при условии более гибких и более активных действий белорусских внешнеполитических ведомств.

Суть проблемы заключается в том, что с начала этого года Бразилия повысила на 3% пошлины на импортные товары. В число этих товаров попал и белорусский калий. МКК, занимающаяся поставками удобрений в эту страну, из-за повышенных пошлин теряет в среднем по $5 на каждой тонне поставленного калия. За первое полугодие в Бразилию было поставлено до 350 тыс. тонн. Потери компании, таким образом, составили до $1,5 млн.



Центральный офис «Беларуськалия»

Несмотря на это, от поставок никто не отказывается и отказываться не собирается. Бразилия — регион в ценовом отношения для калия очень выгодный. Хотя стандартный разрыв между сроками поставки и сроками оплаты составляет 365 дней, платят бразильцы валютой и регулярно. Можно, конечно, гордо хлопнуть дверью, но тогда придется поставлять калийные удобрения, прежде оплачивавшиеся в СКВ, родному сельскому хозяйству. И в отличие от бразильских белорусские крестьяне не платят ни через 365, ни через 430, ни через 600 дней. В МКК, впрочем, надеются, что до конца года проблему можно будет решить, каким-то образом урегулировав вопрос о снятии пошлин.

Пикантность ситуации заключается, впрочем, не в том, что Бразилия решила пополнить свой бюджет, увеличив пошлины, а белорусские экспортеры терпят из-за этого убытки. В конце концов, это дело Бразилии и белорусских экспортеров. МКК создана как совместная белорусско-российская компания. 50% поставок осуществляет «Беларуськалий». Еще половину экспортируют российские предприятия «Сильвинит» и «Уралкалий». А дополнительные пошлины взимаются только с белорусского калия. Удобрения, которые белорусско-российская компания поставляет из России, этими пошлинами не облагаются. А все дело в том, что Россия является правопреемницей СССР. В торгово-экономических отношениях с Бразилией действует еще советский договор «О режиме наибольшего благоприятствования в торговле». Белорусские внешнеполитические ведомства считали, что на правах российского союзника наша страна будет пользоваться этим режимом автоматически. Оказалось, что это не так.

В принципе историю с поставками калийных удобрений в Бразилию можно было бы использовать как хороший повод для налаживания постоянных, тесных контактов как с этой страной, так и с регионом в целом. Весь товарооборот с Латинской Америкой за прошлый год составил $370-380 млн и был меньше отрицательного сальдо в торговле с одной только Германией. Причем треть этого товарооборота составила весьма специфическая сделка по продаже в Перу наших военных самолетов. И из государств Южной Америки именно Бразилия является наиболее крупным и стабильным торговым партнером Беларуси. Товарооборот с этой страной составляет около $100 млн и примерно половину его обеспечивают поставки белорусского калия. В конце концов, затратив некоторые усилия, Беларусь, возможно, могла бы заключить новый договор "О режиме наибольшего благоприятствования в торговле" или, по меньшей мере, решить проблему со снижением пошлин для удобрений. Но для этого нужны активные действия со стороны белорусского МИД. Наше же внешнеполитическое ведомство оказалось втянутым в коммунальную склоку с посольствами западных государств и теперь доказывает всему миру, что никакой внешнеполитической изоляции Беларуси быть не может. Впрочем, справедливости ради напомним, что эпизодические попытки установить дипломатические отношения со странами Латинской Америки все-таки предпринимаются. К примеру, несколько месяцев назад МИД активно готовил поездку по региону министра иностранных дел Ивана Антоновича. Визит не состоялся, и вместо министра поехал его заместитель. О результатах этого визита государственные СМИ предпочли не распространяться. Отчеты о визите нашего экономического эмиссара Валерия Садохо на родину Кортасара и Борхеса в прессу также не просочились.

ТОРГОВЛЯ

ЗИМОЙ КАК НАЙДЕМ

Отдел информации «БДГ»

С июля белорусские предприятия торговли занялись заготовкой запасов продуктов животноводства на межсезонный период. Работа эта продолжается и сегодня.

Из-за повышенного спроса цифры заготовки некоторых продуктов значительно увеличены. Это относится, в частности, к сухому молоку, сыру, творогу. Например, сычужных сыров и творога планируется заготовить в два раза больше, чем в прошлом году. Значительно увеличено задание по маслу.

Как сообщили «БДГ» в Минторге РБ, 20 августа оптовыми предприятиями торговли заложено 5,2 тыс. т масла (кроме того, предприятиями потребкооперации — 311 т), что составляет 56% задания, утвержденного коллегией министерства; 0,74 тыс. т сыров (82%). Минскими хладокомбинатами заготовлено 3,9 тыс. т животного масла (71%), 0,67 тыс. т сыров (84%). Предприятия промышленности Минска запасли 4,2 тыс. т (64%) сухого молока, 0,67 тыс. т творога (56%).

В соответствии с постановлением Совмина N1089 от 10.07.98 г. «О создании запасов продуктов животноводства» так называемую закладку необходимо завершить к 1 ноября.

У ПОТРЕБИТЕЛЕЙ — ПРАВА, У МАГАЗИНОВ — ОБЯЗАННОСТИ

Светлана САБИЛО

Министерство торговли совместно с МВД и Министерством предпринимательства и инвестиций, а также обществами защиты прав потребителей активизировало практику рейдовых проверок магазинов. Проверки уже проведены в четырех областях.

В нынешнем году состоялось 1700 проверок торговых предприятий по соблюдению правил торговли, ассортимента, требований закона прав потребителей. За первое полугодие из-за разного рода нарушений к дисциплинарной, административной и уголовной ответственности привлечено более 4 тыс. человек.

В потребительской кооперации за нарушения закона наказаны 370 человек, в том числе 11 работников освобождены от занимаемой должности. Всего Минторг приостановил действие 6 лицензий на право торговой деятельности.

Для удобства потребителей около 10% магазинов, находящихся в ведении Минторга, работают сегодня без обеденного перерыва, 130 магазинов — без выходных дней, 250 — круглосуточно.

Взят курс на обновление розничной торговой сети и в Белкоопсоюзе. Всего в РБ работают 13,5 тыс. сельских магазинов. Из них за последние 2,5 года отремонтированы и реконструированы свыше 5,5 тыс. (45%).

Сегодня 33% сельских магазинов работают без перерыва на обед, т.е. каждый третий. Столько же — без выходных дней. За последние два года в потребительской кооперации начали работать 294 так называемых дежурных магазина с удлиненным временем работы (до 22-24 часов), 112 магазинов открыты круглосуточно. Но в нынешней экономической ситуации сельские магазины не могут иметь полный ассортимент. Крупногабаритные, технически сложные товары доставляются на село по заказам жителей. В 1998г. в сельской местности по предварительным заказам продано товаров на сумму BLR 749 млрд.

Тем не менее в Беларуси свыше 13 тыс. населенных пунктов, в которых вообще нет никакой стационарной торговли. Из них 7 тыс. обслуживаются через сеть автомагазинов. Остальные 6 тыс. населенных пунктов находятся на уровне «пешеходной доступности», т.е. на расстоянии 1,5 км от магазина.

РЫНОК ВООРУЖЕНИЙ

ГРУДЬЮ ДОРОГУ ПРОЛОЖИМ СЕБЕ

НА МИРОВОМ РЫНКЕ ВООРУЖЕНИЙ ОБОСТРЯЕТСЯ КОНКУРЕНЦИЯ РОССИИ И БЕЛАРУСИ

Александр БОРИСОВИЧ

Полускандальная история разыгралась в Перу, где сошлись интересы российских и белорусских поставщиков оружия. Российскому «Росвооружению», судя по всему, удалось отобрать у Беларуси контракт на сервисное обслуживание МиГов. И теперь в отместку белорусская фирма «Белтехэкспорт» предприняла попытку перейти россиянам дорогу при заключении контракта на поставку в Перу установок «СМЕРЧ». Конфликт пока не получил широкой огласки, но по прогнозам экспертов, интересы россиян и белорусов в настоящее время схлестнулись настолько остро, что один из конкурентов в скором времени вынужден будет уступить место другому. И вряд ли требует особых доказательств прогноз, что этим «другим» на рынке вооружений окажется Беларусь.



В течение последних лет Россия стала одним из ведущих игроков на мировом рынке вооружений и военной техники. Доходы от экспорта оружия стали одной из важных приходных статей российского бюджета. С чем же связан успех продукции российской оборонной промышленности на внешних рынках?

Чтобы ответить на этот вопрос, придется разрешить один парадокс. Хотя Советский Союз и был крупным поставщиком военной техники за рубеж, настоящий экспорт оружия начался лишь после получения Россией независимости. Только после 1991 г. российский ВПК вышел на мировой рынок: но результатом этого стал не только и не столько рост экспорта, сколько столкновение с конкурентами, не желающими сдавать свои позиции.

КАК ЗАКАЛЯЛАСЬ СТАЛЬ

Советский военно-промышленный комплекс начал формироваться в годы сталинской индустриализации 20-30-х гг. Заводы, выпускавшие военную технику во времена Российской империи, были разрушены во время гражданской войны и разрухи 20-х гг. либо устарели морально и физически. Но в то время задачей оборонной промышленности СССР было обеспечение защиты рубежей первого социалистического государства, и поставки оружия в другие страны имели очень ограниченный характер.

Поставки вооружений за рубеж начались лишь после окончания второй мировой войны — в тот период СССР обзавелся «мировой системой социализма», остро нуждавшейся в создании вооруженных сил. Но поставки оружия и технологий для его производства до середины 50-х гг. носили скорее политический, нежели экономический характер. Только после крушения колониальных империй и обретения независимости десятками государств Азии и Африки у военно-промышленного комплекса СССР появилась возможность серьезно расширить рынки сбыта.

После возведения «железного занавеса» Советский Союз был очень обеспокоен укреплением позиций США на мировой арене, поэтому Москва была готова «подкармливать» те правительства стран третьего мира, которые заявляли о своем намерении избрать «социалистический путь развития». Тогда советскому ВПК удалось сформировать целую группу стран, получавших большую часть военной техники и вооружений в СССР. Помимо стран социализма (вся Восточная Европа, Куба, Вьетнам, Северная Корея и на начальном этапе КНР), это были Индия, Бирма (с начала 50-х гг.), Египет, Ливия, Алжир, Сирия, Южный Йемен (с 60-х гг.), Ирак, Эфиопия, Мозамбик, Ангола, Афганистан, Лаос, Кампучия, (с 70-х гг.), Гренада и Никарагуа (начало 80-х гг.). Закупая вооружения в СССР по политическим причинам, все эти страны были вынуждены «привязываться» к советскому ВПК по причинам экономическим: вооружению и военной технике требовалось сервисное обслуживание. Таким образом часть рынка сбыта нынешней российской «оборонке» досталась в наследство от СССР.

В 1990 г. Советский Союз осуществлял поставки в 58 стран мира, но тогда оружие отдавалось практически бесплатно тем странам, которые соответствовали идеологическим представлениям советского руководства. В 1990 г. СССР поставил вооружения на сумму $16 млрд, из которых лишь $900 млн вернулись в страну в виде реальных денег. Остальные поставки проводились на условиях взаимозачетов или в кредит. Получить же средства от таких стран, как Ангола, Мозамбик и Эфиопия (по оценке ООН — беднейшие страны мира), сейчас не представляется возможным.

ПЕРЕДЕЛ МИРА ТРУДНООСУЩЕСТВИМ

Согласно отчетам Стокгольмского международного исследовательского института SIPRI мировой рынок вооружений оценивается в настоящий момент в $40 млрд. Около 50% всего экспорта вооружений (т.е. на сумму в $20 млрд) производится из США, где расположены крупнейшие компании мира по производству вооружений и военной техники (Lockheed, MD Douglas, Martin Marietta, Northrop, Loral). Еще 30% рынка экспорта оружия принадлежат странам ЕС (в первую очередь, Великобритании, Франции, Германии и Италии). Следовательно, всем прочим экспортерам остается примерно $8 млрд.

Экспорт вооружения и военной техники из России, $ млрд	
1994	1,7
1995	3,0
1996	3,4
1997	2,6
1998 (прогноз)	3,5

По оценкам британского журнала The Economist, ежегодный экспорт вооружения Россией колеблется вокруг суммы в $3 млрд. Однако по данным «Росвооружения» — российской компании, занимающейся экспортом оружия, хотя в 1996 г. Россия поставила оружия на сумму в $3,4 млрд, валюты было получено лишь на $2 млрд. Все остальное — это вооружение, поставленное из средств бюджета в урегулирование госдолга РФ.

ГДЕ-ТО НАХОДИШЬ...

Как и в 1990 г., российский ВПК через экспортную организацию «Росвооружение» сегодня осуществляет продажи в 58 стран мира. Но география поставок сейчас существенно меняется. Важнейшим фактором для экспорта стала платежеспособность стран-покупателей: Россия продает технику лишь тем, кто готов платить (даже закрывая глаза на политические отношения).

В течение последних лет России удалось захватить определенную нишу на мировом рынке вооружений и военной техники. Это было достигнуто не в последнюю очередь благодаря высокому качеству российской техники при (обычно) более низкой цене на нее. Но если по определенным видам товаров России удается лидировать на мировом рынке, то осуществлять «пакетные» поставки ей пока не удается.

Крупнейшими рынками сбыта для оборонной промышленности РФ в последние годы стали Китай и Индия. КНР в течение последних лет закупала в России атомные подводные лодки (на сумму в $1 млрд), эсминцы (плюс ракеты для этого типа военных судов), военные самолеты. По оценкам экспертов, общая сумма поставок вооружения из России в Китай составила в течение 1991—1997 гг. $3,3-3,5 млрд. Но у многих подобное сотрудничество вызывает вполне обоснованные опасения: уже сейчас в обычных вооружениях Китай обладает абсолютным превосходством над Россией, а экономическая мощь и соответственно политические амбиции Пекина растут из года в год.

Индия была традиционным «стратегическим партнером» Советского Союза в Южной Азии. Долгий опыт использования советской военной техники привел к тому, что и после обретения Россией независимости военно-технические связи между двумя странами сохранились. Индия закупает в РФ подводные лодки, ракетные системы для различных классов военных кораблей, военные самолеты МиГ и Су. Закупленную ранее советскую технику Индия ремонтирует также на российских предприятиях, обеспечивая их заказами на значительные суммы. Кроме того, ВПК независимой Индии создавался в свое время с участием советских специалистов, поэтому традиционно существовал трансфер технологий и поставки комплектующих для вооружений и военной техники, производимой непосредственно в Индии. Эта тенденция сохраняется и сейчас.

Российское вооружение неплохо продается и в других странах Азии. Военные и военно-транспортные самолеты made in Russia поставляются в Индонезию, Пакистан, Бангладеш и Малайзию, а танки Т-80 и БМП-3 — в Южную Корею (в счет погашения государственного долга РФ). Укрепляются связи России и с одним из крупнейших импортеров вооружения в мире — Турцией, куда поставляются вертолеты Ка-50 и Ка-52 и другие виды военной техники.

В течение последних лет стремительно расширяются позиции «Росвооружения» в Латинской Америке. Бразилия, Венесуэла, Аргентина, Чили, Перу проявляют значительный интерес к российской авиационной технике (вертолеты Ка-50 и Ка-52, истребители-бомбардировщики МиГ-27 и МиГ-29).

Определенные успехи имеются у России на некогда закрытых для нее рынках — в Западной Европе. Например, Финляндия закупила в России зенитные установки и боевые самолеты, Швеция планирует приобрести российские вертолеты. Греция, возможно, приобретет ракетные комплексы С-300, которые недавно были закуплены в России дружественным Афинам Кипром.

Кстати, продажа Республике Кипр ракетных комплексов С-300 вызвала серьезный рост напряженности в Восточном Средиземноморье. Турция, поддерживающая не признанную мировым сообществом Турецкую Республику Северный Кипр, отказывается допустить транспортировку комплекса через черноморские проливы. По мнению Анкары, С-300 позволят Кипру «держать под прицелом» стратегические пункты на территории Турции, в частности порт Джейхан, через который Анкара планирует транспортировать значительную часть каспийской нефти.

... А ГДЕ-ТО ТЕРЯЕШЬ

Но помимо приобретений, у российского ВПК есть и потери. Так, после «ухода» в начале 90-х гг. России из Африки поставки вооружений на «черный континент» практически прекращены (страна уже не может отдавать военную технику задаром). Практически потерян рынок Восточной Европы и Балтии — бывшие участники Варшавского договора и бывшие прибалтийские республики СССР сейчас заняты активной модернизацией своих вооруженных сил, чтобы соответствовать стандартам НАТО. В результате новая техника закупается ими преимущественно в США и Западной Европе.

Некоторые страны, которые ранее закупали у СССР значительное количество вооружений и военной техники и в принципе могли бы остаться важным рынком сбыта для российской оборонной промышленности, сейчас стали объектом международных санкций (Югославия, Ирак, Ливия). Схожая ситуация сложилась с покупателями советского оружия из Африки и некоторых стран Азии (Северная Корея, Бирма), которые сейчас также оказались не в состоянии финансово обслуживать российский сервис и поставки комплектующих.

Практически отсутствуют поставки вооружений и военной техники в страны СНГ. После распада Советского Союза в 1991 г. там остались значительные запасы вооружений, которые для большинства стран были избыточны. Причем пять государств Содружества — Молдова, Грузия, Армения, Азербайджан и Таджикистан — нашли им активное применение на фронтах местных локальных конфликтов и гражданских войн.

Еще одним фактором, влияющим на положение России на мировом рынке вооружений, является тот факт, что производимое в стране вооружение почти не закупается собственным Министерством обороны РФ. Финансирование российского МО не позволяет ему производить модернизацию своей военной техники. А отсутствие оружия в арсеналах страны-производителя всегда ухудшает его шансы быть проданным за рубеж.

БРАТЬЯ-КОНКУРЕНТЫ

Как неоднократно отмечал глава «Росвооружения» Евгений Ананьев в интервью российской прессе, *«ситуация с экспортом вооружений из России осложнилась еще и тем, что появились конкуренты из бывшего СССР. Например, Украина и Беларусь в прошлом году осуществили поставки на сотни миллионов долларов»*.

И это действительно так. На территории братских славянских республик после распада СССР остались значительные излишки вооружений и военной техники — Украина и Беларусь являлись вторым (после Восточной Европы) эшелоном обороны Советского Союза, поэтому количество оружия на их территории было значительным. После получения независимости обе страны начали активно распродавать имевшуюся в избытке военную технику, что позволило им войти в число десяти ведущих экспортеров вооружений (согласно отчету SIPRI), заняв соответственно девятое и десятое места.

Украина предлагает на мировом рынке более 1000 наименований оружия и продукции двойного назначения. Она смогла существенно «потеснить» Россию на рынках танковой и бронетехники, военно-транспортной авиации, комплектующих узлов к технике советского производства, военных судов, услуг по сервисному обслуживанию оружия, закупленного некогда в СССР. Основными рынками сбыта для продукции ВПК Украины стали страны Азии (Китай, Вьетнам, Шри-Ланка, Иран, Индия, Турция) и Латинской Америки.

Но если в Украине остались оборонные предприятия (производящие военные суда, военно-транспортные самолеты, танки, артиллерийские системы, стрелковое оружие), в Беларуси были расположены предприятия бывшего советского ВПК, осуществлявшие лишь поставку комплектующих на предприятия конечной сборки (электротехнические и оптико-механические заводы) или ремонт военной техники (авиаремонтные заводы в Барановичах и Орше, танкоремонтный завод в Борисове).

В течение последних лет Беларусь составила конкуренцию России в поставках авиатехники в Латинскую Америку — чего стоит один контракт на поставку истребителей МиГ в Перу на сумму более $380 млн. (Поставка осуществлялась в течение 1996—1997 гг., благодаря чему Перу серьезно «подправило» статистику по белорусскому экспорту в дальнее зарубежье. Из-за уменьшения военного экспорта в эту страну со $120 млн в прошлом году до $2 млн в 1998 г. серьезно — на 10% — снизился экспорт РБ в страны дальнего зарубежья). Сейчас в Перу из Беларуси поставляются лишь запчасти, но по последним сообщениям, России удалось заключить контракт на сервисное обслуживание перуанских МиГов, и белорусская фирма «Белтехэкспорт» в отместку теперь пытается заполучить контракт на поставку установок «СМЕРЧ».

Благодаря наличию ремонтных заводов Беларусь может рассчитывать на получение заказов от традиционных покупателей советской военной техники на модернизацию и ремонт. У страны также есть неплохие перспективы в кооперации и обеспечении комплектующими (электронно-оптические системы, оптические прицелы) российской оборонной промышленности. Не следует забывать и о колесных тягачах, производимых в Минске, которые используются в качестве шасси для различных типов ракетных и артиллерийских систем. Больший интерес к закупкам тягачей производства МЗКТ проявляют КНР и Иран.

Но после того, как из арсеналов белорусского Министерства обороны будут распроданы «излишки» вооружений, следует ожидать выбывания Беларуси из списка десяти ведущих экспортеров SIPRI. На ремонте и поставке оптических прицелов заработать сотни миллионов долларов весьма проблематично.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

СОВЕРШИМ МЫ НЕМАЛО ОТКРЫТИЙ, ИНОГДА НЕ ЖЕЛАЯ ТОГО...

Дмитрий ЕРМАК

«Футбол — это отражение действительности, которая нас окружает», — заметил как-то Альберт Камю. Эти слова как нельзя лучше характеризуют ситуацию, сложившуюся в белорусском футболе. А действительность такова, что на 31 августа намечена внеочередная отчетно-выборная конференция белорусской федерации футбола, сутью которой станет избрание ее нового президента. На предмет конфликта высказались, пожалуй, все члены БФФ. За исключением одного из самых известных — Геннадия КАРПЕНКО.

— До конференции осталось всего-ничего. Как проходит подготовка к выборам и кто, на ваш взгляд, станет новым президентом БФФ?

— Этого никто не знает. Главный тренер футбольной сборной Вергеенко в перерыве между хоккейными матчами с Лукашенко все консультируется, кого Александр Григорьевич видит руководителем федерации футбола. Свое видение он или кто-то другой скорее всего и выскажет по поручению своего хоккейного партнера 31 августа. Вообще, подготовку к нынешней конференции не сравнить с той, что проходила четыре года назад. Хотя и выдвигается множество претензий к прежней системе выборов делегатов на конференцию, но она не опускалась до того, до чего опустилась сегодняшняя. Если в 1994 году мы шли на конференцию и четко знали, кто будет претендовать на пост, были знакомы с их программами, то теперь об этом говорить даже не приходится. Все только и ждут, кого же Лукашенко назовет президентом федерации.

— Конференция и впрямь столь необходима, как об этом заявляет пропаганда?

— Мне кажется, что проводить ее теперь не имеет смысла. До очередной отчетно-выборной конференции осталось чуть больше года. За оставшийся до нее срок Министерству спорта совместно с федерацией можно было бы разработать серьезную программу по развитию футбола, учесть все предложения и выйти с этой программой на конференцию, которая приняла бы эту программу и, естественно, избрала бы нового главу.

— То есть реформы все-таки необходимы?

— Прежде чем начинать какие-то реформы, надо знать, каково их направление и конечная цель. Действительно, изменения нужны — как в самой федерации, так и в подходах государства к спорту, в частности, к футболу. Однако все реформы, я убежден, сведутся лишь к смене президента федерации. Конечно, поначалу будет какой-то всплеск и показушная видимость работы, но потом все утихнет. А проблем в белорусском футболе хватает. У нас полностью сломана футбольная система, и надо бы подумать, как эту систему воссоздать. Но ничего же не делается. А все сейчас сводится к одному конкретному вопросу: любыми путями убрать президента федерации футбола Шунтова и поставить угодного себе человека. Как, например, это произошло в хоккее, который возглавляет охранник президента. Я понимаю, что у Лукашенко очень большое количество охранников и всех куда-то надо пристроить. Но, боюсь, что на все спортивные федерации в стране их может просто не хватить.

— Вы как-то можете объяснить причину такого антагонистического отношения президента к Шунтову?

— Просто Лукашенко такой человек, который вдруг увидев, что где-то что-то не так, сразу будет обвинять другого человека, может быть, вовсе не причастного. В своем неуравновешенном выступлении президент «посоветовал» Шунтову уйти в отставку. Причем, как всегда, не разобравшись в ситуации. А те, кто рядом, не захотели объяснять ему истинные причины, так как они сами их не знают. Ведь смешно обвинять президента федерации, например, в том, что игрокам минского «Динамо» пять месяцев не платят зарплату, — не федерация платит зарплату игрокам, а владелец клуба. Просто это был предлог обвинить Шунтова во всех смертных грехах белорусского футбола, сделать «козлом отпущения».



Или, например, вспомним, как при осмотре одного из спортобъектов, Лукашенко подверг резкой критике деятельность Шунтова. Мол, он виноват в том, что из Беларуси уезжают лучшие футбольные силы, в частности, братья Маковские. К слову, я хорошо знаю Володю и Мишу, которые росли на моих глазах с 13 лет. Считаю, что они совершенно правильно поступили, уехав в киевское «Динамо». Там они могут стать первоклассными футболистами, к ним будет совершенно другое отношение. И я не знаю, что бы они делали здесь при нынешнем отношении к минскому «Динамо» со стороны государства. И потом, разве из других стран лучшие футболисты не уезжают? Тот же Роналдо не играет в Бразилии и там нет такой проблемы. Наша национальная сборная на 90% составлена из легионеров и именно их класс позволяет нам на что-то надеяться. Хотя, конечно, нужно в первую очередь обратить внимание на организацию внутреннего футбола, создание в Беларуси футбольной атмосферы, какая была во времена Машерова. Сегодня такой атмосферы нет. А создавать ее нужно, начиная с поселков и заканчивая крупными городами. Но ведь в Беларуси всего три стадиона, где можно проводить международные матчи. Почему этого нет? Ведь это вопрос властей. Почему в Бобруйске и областном центре Витебске до сих пор нет нормальных стадионов и еврокубковые встречи эти команды вынуждены проводить вне родных стен?

Сегодня со стороны власти внимание к футболу формально. Во время эпохального для белорусов матча против сборной Голландии президент страны находился в парилке. Я вспоминаю Петра Мироновича Машерова, который не пропускал ни одного футбольного матча, а зампред Совмина Мицкевич сопровождал «Динамо» на всех важнейших встречах. И все ребята чувствовали к себе заинтересованное отношение со стороны власти. А сегодня интереса государства к футболу нет. И я не вижу интересов государства в развитии спорта вообще. Есть популистская линия: сегодня появиться на хоккее, завтра — на футболе, послезавтра совершить «рейд» по спортивным объектам, попутно устроив кому-нибудь выволочку, и так далее. А популизм как в политике, так и в экономике и спорте, недопустим. Должна быть серьезная работа, но ее как раз и не предвидится. И разве может быть иначе, если в исполкоме федерации находятся люди, потерявшие свои моральные принципы? Такие, как, например, вице-президент Вадим Жук, которые на одном исполкоме голосуют так, а на другом, через пару дней, совсем по-другому. О какой серьезной работе может идти речь? Все сведется к перестановке стульев и не более.

— В чем, на ваш взгляд, причина непостоянства того же Шунтова, который то подавал в отставку, то принимал диаметрально противоположное решение, то снова решил уйти?.. А сейчас он уверяет чиновников УЕФА, что уходит по собственному желанию.

— Объяснение очень простое. На человека идет мощнейшее давление со стороны власти. Его начинают пугать, присылают десятки проверок. Дошло до абсурда: на федерацию футбола налагают штраф за то, что она после призыва Лукашенко перечислила $200 тысяч на реконструкцию стадиона «Динамо». Не каждый человек может выдержать такой пресс. И Евгений Феликсович этот пресс, похоже, не выдержал. Отсюда, наверное, такие его шаги.

— По последним сообщениям, УЕФА и ФИФА дали «добро» на проведение конференции 31 августа. Этим они косвенно подтвердили, что конференция будет легитимной.

— Никакого права давать или не давать «добро» эти организации не имеют. УЕФА и ФИФА хотели прислать на конференцию своих представителей, но затем, дабы не оказывать влияния, решили от этого воздержаться. Но зато на конференцию в качестве делегатов выдвинуты такие известные «футболисты», как вице-премьер Заметалин и министр спорта Ананьев. Причем с правом голоса. А сколько еще таких «известных» будет выдвинуто?.. И не футбольная общественность, а эти и им подобные люди будут избирать того, кто им нужен. И что это, как не вмешательство государства в дела общественной организации?

Думаю, европейцы действуют совершенно правильно, не присутствуя на очередном сборище. Не к лицу им ехать сюда и смотреть на этот абсурд. А всю интересующую информацию они все равно получат. Национальный исполнительный комитет проинформирует международные футбольные организации об истинном положении дел в федерации футбола и о ходе конференции 31 августа. Говорить же о том, будет изоляция нашего футбола или не будет, пока трудно.

— Заметалин утверждает, что если эти организации и не признают правомочность предстоящей конференции, он будет добиваться правды в суде и убежден в своей конечной победе, ссылаясь при этом на несовершенство законов международных федераций.

— Заметалин, конечно, большой знаток законов и уставов ФИФА и УЕФА, раз нашел там какие-то несовершенства. В принципе Конституцию Беларуси при его участии тоже полностью перевернули с ног на голову и весь мир теперь ее не признает. Поэтому нет ничего удивительного в том, что для такого «мастера», как Заметалин, законы ФИФА и УЕФА оказались несовершенными. Впрочем, главное не в том, докажет ли что-нибудь наш вице-премьер судебным путем. Главное — в том, как будет развиваться национальный футбол дальше, как он будет выглядеть на международной арене. Представитель УЕФА Эрик Эппле, побывавший недавно в Минске, уже дал оценку этим «победителям», которые тайно проводили заседание исполкома 30 июля. Я, кстати, на нем не был и знать о нем не знал, хотя находился в Минске и меня легко было найти. Об исполкоме я узнал на следующий день из прессы. Поэтому не удивлюсь, если к 31 августа будут придуманы определенные «меры», вплоть до того, чтобы даже не допустить некоторых членов исполкома в зал. Все может быть.

— То есть гарантий того, что конференция пройдет демократично, сегодня нет?

— Она даже собирается недемократично. Например, при проведении витебской областной конференции была сфальсифицирована подпись председателя витебской федерации футбола Лобанова. А тот факт, что все областные конференции проводились в один день разве не настораживает? А разве можно назвать демократичными методы, которыми пользуются власти на местах? Людей прорабатывают, на них оказывают давление, их всячески запугивают, чтобы они проголосовали так, как им скажут. О какой демократичности может идти речь? К слову, наша федерация направила замминистру спорта заявление с просьбой разобраться с этими фактами, а также с имевшей место фальсификацией. Как и ожидалось, ничего сделано не было...

КОРОТКО

ТРАГЕДИИ

В воскресенье, 23 августа, в автокатастрофе погиб известный белорусский футбольный арбитр Владимир Дик. Трагедия произошла после матча ЗЛИН - Торпедо (Жодино), когда судья возвращался в Минск, на 20-м километре от Гомеля. Причиной аварии стал выезд на чужую полосу дороги встречной машины.

Вместе с Диком ехали его помощники Дмитрий Домаш и Алексей Нерушкин. Владимир Дик скончался по дороге в больницу. Домаш доставлен в больницу с переломом ноги, а Нерушкин отделался испугом и легкими травмами.

КОНЬКОБЕЖНЫЙ СПОРТ

Японская корпорация «Мизуно» больше не будет спонсировать белорусских конькобежцев. Об этом сообщается в специальном письме, которое пришло из Японии в Белорусский союз конькобежцев. Причина, по крайней мере, официальная — сложная финансовая ситуация фирмы.

Собственно говоря, официальный контракт с японской фирмой закончился еще два года назад, но до сих пор «Мизуно» предоставляла высококлассную экипировку для белорусских конькобежцев и фигуристов. Теперь, возможно, спонсором белорусских спортсменов станет нидерландская фирма «Хунтор».

Одновременно фирма «Мизуно» прекратила и спонсорскую поддержку российских конькобежцев.

МАСС-МЕДИА

В газете «Спортивная панорама» (бывший «Физкультурник Беларуси») происходят серьезные кадровые перемены. Сменился главный редактор — на эту должность после недавнего разгромного заседания исполкома НОК вместо Виктора Ловгача назначен Сергей Виноградов.

«Спортивная панорама» сегодня — одна из самых малочитаемых газет в Беларуси. По признанию нового главного редактора, газета потеряла всякую связь как с учредителями, так и с читателями. Обычный материал газеты — результаты белорусского спорта высших достижений, отчеты о матчах и перепечатки из зарубежных спортивных изданий. Теперь же, по замыслу нового главного редактора, газета должна стать рупором олимпийского движения в Беларуси. Сейчас разрабатываются новый дизайн издания и новая концепция подачи информационных материалов.

MASS-MEDIA

TV — ДЕТЯМ

Виктор МАРТИНОВИЧ

В ноябре в Минске начнет вещание новая телекомпания — «Детский ТВ канал». Учредителями нового телевизионного канала является Администрация президента и Управление его делами.

Реализацией проекта будет заниматься фонд содействия средствам коммуникации. Как сообщил корреспонденту «БДГ» Сергей Бичан, генеральный директор фонда, идея создания нового телевизионного канала была подана представителями администрации президента. Более того, имелся американский инвестор, согласившийся инвестировать в развитие телевизионной инфраструктуры около $2 млн. Тем не менее вследствие резкого ухудшения внешнеполитического имиджа Беларуси, последовавшего следом за конфликтом в Дроздах, американский инвестор отказался от своего участия в организации «Детского ТВ канала». Сейчас фонд содействия средствам коммуникации активно занимается поиском другого партнера. По словам г-на Бичана, предварительная договоренность уже достигнута с одной из белорусских компаний. Однако речь идет уже не о двух миллионах долларов инвестиций, а о $300 тыс. Этой суммы должно хватить на все расходы, связанные с организацией канала, а финансирование его содержания, как ожидается, будет производиться из республиканского бюджета.

В октябре прошлого года ЗАО «Детский ТВ канал» было зарегистрировано в Минском горисполкоме. Согласно регистрационным документам состав учредителей новой телекомпании таков: Администрация президента РБ в лице Национального пресс-центра (10% акций), Управление делами президента в лице республиканского культурно-просветительского центра (16%) и некая организация «Детский медиасервис». В руках «Детского медиасервиса» находится контрольный пакет акций новой телекомпании — 74%. Вместе с тем учредителями этой организации являются два физических лица, назвать которых Сергей Бичан отказался. В марте «Детский ТВ канал» получил лицензию на право эфирного вещания сроком на 5 лет (мощность передатчика — 5 кВт, зона уверенного приема 56 км).

Согласно свидетельству, выданному Государственной комиссией по радиочастотам, программная политика нового детского телеканала будет включать в себя информационные, музыкальные и развлекательные телепрограммы, ориентированные на молодежную аудиторию. По словам Сергея Бичана, первое время «Детский ТВ канал» будет осуществлять вещание 12 часов в день. В настоящее время ведется работа по подбору кадров и формированию программной сетки. Кроме того, все общественные организации, чья деятельность касается детской тематики, направляют в фонд содействия средствам коммуникации свои предложения по методике работы телеканала, а также по темам, которые будет освещать канал.

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

О КОНКУРСАХ И КОНКУРСАНТАХ

Елена ДАНЕЙКО

По количеству международных конкурсов, которые проводятся в той или иной стране, можно судить не только об уровне развития культуры, наличии традиций, внимания к этим вопросам со стороны государства, но и об экономическом состоянии державы. Беларусь, к сожалению, по всем этим пунктам пока не самая благополучная страна, но тем не менее интерес к подобным мероприятиям у нашей публики все же есть. Прежде всего потому, что белорусские исполнители в последние годы становятся все более заметны в музыкальном мире.

В советские времена наши пианисты выступали на нескольких международных конкурсах пианистов, из которых наиболее известными у нас были варшавский им. Шопена, брюссельский им. королевы Елизаветы, парижский им. Маргариты Лонг, Кельнский и, конечно, московский им. П.И.Чайковского. Сегодня география музыкальных состязаний для отечественных исполнителей широка, как никогда прежде. Не секрет, что до того, как Беларусь стала суверенным государством, все претенденты на участие в любых мероприятиях, проводимых за рубежом, проходили несметное количество всевозможных комиссий и отборочных туров. Преодолеть «республиканский ценз» было задачей не из легких. Профессиональные качества и прочие достоинства претендентов, безусловно, учитывались. Но нередко возможность играть, петь или выступать с докладом предоставлялась москвичам. Что, с одной стороны, объяснимо и понятно, ибо так уж повелось в СССР, что в течение многих лет именно в Москву приглашали самых-самых. Лишь немногие отказывались покидать родные края — работать в советской столице было и престижнее, и денежнее, да и публики там побольше. Ну, а с другой стороны, подобная политика вела к тому, что, несмотря на все разговоры о народах-братьях, возможности выезжать за границу на международные конкурсы, а следовательно, получать ангажементы и признание публики разных стран, были ограничены. И дело вовсе не в том, что за одинаковую, требующую порой неимоверных усилий работу, «у них» и «у нас» платили и до сих пор, к сожалению, платят совсем разные деньги. Просто артисту нужна публика. Много публики. Ее реакция — будь то признание или, напротив, неприятие — остается тем камертоном, по которому исполнитель может сверить правильность своего выбора и определить для себя степень той свободы, которую обретает признанный талант.

Уже несколько лет в мире говорят о белорусской пианистической школе, представители которой успешно выступают на международных конкурсах. Андрей Поночевный недавно стал лауреатом первой премии на организованном Мерилендским университетом международном конкурсе пианистов имени Уильяма Кейпелла. В течение ближайших двух лет он получил приглашение выступить в престижнейших залах в разных городах США.

О своих впечатлениях, а также о судьбе некоторых конкурсов и их лауреатов по просьбе «БДГ» рассказывает Андрей ПОНОЧЕВНЫЙ.

— Андрей, не секрет, что словосочетание «лауреат международных конкурсов» звучит сегодня гораздо более обыденно, чем прежде. Конкурсов, больших и малых, представительных и не очень, сегодня великое множество. Разбирающихся же в том, который из этого многоцветья действительно является серьезным музыкальным состязанием, значительно меньше. Что же все-таки является основным фактором, влияющим на престиж конкурса? Можно ли говорить о престиже того или иного конкурса как о величине постоянной? Зависит ли это от организаторов или от исполнителей, которые изъявили желание участвовать и прошли конкурсный отбор?

— Не умаляя достоинств малых конкурсов, которые нередко проходят в небольших городках Италии, Франции и Германии, можно говорить о нескольких конкурсных категориях. В какой-то степени это деление условно. Престиж конкурса прежде всего определяется уровнем исполнителей, которые удостаиваются первых премий. Этот уровень, конечно, не может быть постоянно одинаковым. Например, престиж конкурса им. Маргариты Лонг сегодня несколько ниже, нежели прежде. Многое зависит от организаторов — они предлагают условия, которые могут привлекать или не привлекать исполнителей высокого уровня. Выбор сегодня достаточно велик, возникают все новые и новые конкурсы. Однако старые, такие, как например, варшавский им. Шопена (первый раз он прошел в 1927 году) имеют богатую историю и свои традиции. Почти все лауреаты первых, вторых и третьих премий такого уровня конкурсов это сегодня большие величины в мире музыки. А есть конкурсы, которые проходят в этом отношении бесследно или почти бесследно. То есть там тоже определяют лауреатов, но их творческая жизнь не становится заметным событием в музыкальном мире.

Многое зависит и от того, кто приглашен в жюри, а иногда и от того, участвуют ли в конкурсе ученики членов жюри. Случается, что жюри бывает не объективно, оставляя «за бортом» хороших пианистов. В тот год, когда я выступал на Кельнском конкурсе, жюри возглавлял Кемерлинг, 15 учеников которого участвовали в состязании. Правда, никто из них в финал не прошел.

— Сумма призового фонда не может не влиять на престиж конкурса. Значительна ли разница «цен» первых премий на разных музыкальных состязаниях?

— Разница, безусловно, есть. Суммы первой, второй или третьей премии всегда зависят от общего количества награжденных. На Варшавском конкурсе им.Шопена, например, шесть лауреатских мест. Первая премия — 25 тысяч долларов, вторая — 20, третья — 15, четвертая — 10, пятая — 5 и шестая — 3. Если принимается решение не присуждать, например, какую-то из этих шести премий, то в пределах общей суммы призового фонда возможны изменения.

— Почему после московского конкурса Чайковского в 1994 году это музыкальное состязание оказалось исключенным из Женевской международной конкурсной федерации?

— Я не берусь утверждать, что знаю все причины такого реше-



ния, однако можно предположить, что московский конкурс в тот момент не вполне соответствовал тем требованиям, которые предъявляла федерация. Это и величина первой премии — не менее 6 тысяч долларов, и профессиональный уровень исполнителей. Ни один из выступивших на конкурсе пианистов, скрипачей и виолончелистов не получил тогда первой премии.

— Как происходит отбор участников?

— На каждом конкурсе действуют свои правила. На Варшавском, например, отбор происходит по видеокассетам. В Мериленде, на последнем конкурсе, в котором я участвовал, отбирали по аудиокассетам. Моя кассета была 236-й по счету. Можно предположить, что общее количество претендентов было порядка 300. Отобрали для участия всего 36 исполнителей.

— Вы были не единственным исполнителем из Беларуси?

— Нет. Третий раз в этом конкурсе участвовал Юрий Блинов.

— Где проходили конкурсные концерты?

Основные конкурсные выступления проходили в студенческом городке штата Мериленд — Колледж-Парк Мэриленд. Там же мы и жили. В городке сосредоточено несколько крупных учебных заведений, в том числе и Музыкальный университет. Финал конкурса проходил в Вашингтоне, в Кеннеди-Центре. Сам зал Кеннеди-Центра поражает не только интересной архитектурой, размерами, но и памятными досками с именами тех, кто когда-то выходил на его сцену.

— Чем этот конкурс отличался от тех, в которых вы участвовали прежде?

— Конкурс проходил в три тура. Обычно регламентом определяется, из каких произведений должна состоять программа. При подготовке можно выбрать то, что ближе и интереснее именно для конкретного участника. Здесь же требования были достаточно суровыми: сольная программа продолжительностью не менее двух часов и два концерта с оркестром в финале. В первом туре музыканты играют по 25 минут. Жюри из представленного списка произведений, звучание которых рассчитано на 2 часа, выбирает одно или несколько. Таким образом, исполнитель всего за полчаса до выхода на сцену узнает, что именно придется играть. Это осложняет задачу. Так как здесь уже появляются какие-то элементы спортивного соревнования. То же самое и во втором туре. Только там уже свой выбор жюри делало за сутки до концерта.

— Публика охотно шла на конкурсные концерты?

— Да. Билеты на концерты стоили порядка 45 долларов.

— Можно сравнить атмосферу этого конкурса с атмосферой аналогичных мероприятий, проводимых в Европе?

— Мне очень понравилась система, которую американцы предложили участникам. Готовиться к выступлению можно было неограниченное время. Жили участники конкурса в семьях, которые позаботились и о культурной программе. Я очень благодарен «своей» американской семье.

— Семья была музыкальная?

— Нет. Но, судя по тому, что постоянно звучала музыка, в этом доме ее любят и разбираются в ней.

— В Европе на музыкальных конкурсах другие порядки?

— Не могу говорить про все европейские конкурсы, но там где мне довелось выступать, система совсем другая. В Кельне, например, я был предоставлен сам себе, жил в гостинице, обязан был сам «стоять в очереди за классом». Заниматься можно было только два часа, а потом — опять ждать своей очереди. На американском конкурсе все участники имели в своем распоряжении музыкальный класс.

— То есть разговоры о том, что США по сравнению со старой доброй Европой — страна прагматиков и технократов, страна, где искусство не имеет такой плодородной исторической почвы, всего лишь разговоры?

— Похоже, что да. Европейцы признают за американцами первенство в умении создать комфортные условия для жизни и работы. Кроме того, у них много прекрасных залов с хорошей акустикой. Во всяком случае я не заметил, чтобы американцы с меньшим интересом относились к конкурсным концертам, чем европейцы. Параллельно с конкурсом проходил музыкальный фестиваль, на котором было немало известных в музыкальном мире имен. И потом в США сегодня работает много профессоров и известных музыкантов, приехавших из Европы и достаточно широко представляющих разные пианистические школы.

— Между ними заметна какая-то конкуренция?

— По-моему, нет. Просто каждый желающий учиться музыке может выбрать ту школу, которая ему ближе. Не последнюю роль в этом выборе играют финансовые проблемы, которые приходится решать, тем, кто намерен получить хорошее музыкальное образование. В Америке это стоит дорого. А в Германии, например, до недавнего времени музыкальное образование было бесплатным для всех, сейчас платить за обучение обязаны только иностранцы.

— Во время конкурсного концерта с Балтиморским симфоническим оркестром или при подготовке к нему у вас были проблемы?

— В США этот оркестр считается одним из лучших. У них идеальные духовики. Но особого контакта с дирижером у нас не было.

АРТ

ИВ СЕН ЛОРАН. 40 ЛЕТ СКАНДАЛОВ И ПОЧЕСТЕЙ

ПО МАТЕРИАЛАМ *MONDE* И *LABEL FRANCE*

В этом году Ив Сен Лоран празднует сорокалетие творческой деятельности. С первых своих шагов в мире моды он без устали ломал сложившиеся традиции и каноны Haute Couture. В начале сентября поклонники творчества знаменитого мастера, которого японский писатель Мишима назвал «ребенком со стальными нервами», получат настоящий подарок — компакт-диск, на котором представлены некоторые его коллекции.



Ив Сен Лоран стал не только первым кутюрье, облачившим женщину в прозрачные одеяния, но и первым художником от высокой моды, работы которого оказались в музее еще при жизни их создателя. Это случилось в 1993 году в Нью-Йорке в Метрополитен-музее. Его имя — легенда, марка и целая империя с только ей присущими ритуалами. После появления первой коллекции Ив Сен Лорана «Трапеция» его сразу же стали называть «маленьким человеком большой моды». Сегодня он остается загадочным анархистом, восклицающим: *«Единственное, о чем я сожалею, так это о том, что джинсовую одежду придумал не я»*. Ив Сен Лоран отменил лодочки и предложил женщинам сапожки. И любил повторять, что все его коллекции рождаются из жеста: когда его вдруг находишь, можно выбрать и цвет, и подходящую форму для наряда. Сам Ив Сен Лоран стремился сделать так, чтобы женщина в его платье чувствовала себя ухоженной и воздушной. От мысли, что созданный им наряд мог стеснять в движениях, он просто приходил в ужас. На примерках он заставлял свои модели двигаться, пытаясь определить, как его детище будет выглядеть при ходьбе.



Впрочем, с именем Ив Сэн Лорана связан не один скандал. Так, в 1966 году, он предложил не понравившиеся строгим блюстителям нравственности прозрачные блузы. Два года спустя, в Нью-Йорке, одну из его клиенток, облаченную в тунику и брюки-джерси не пустили в ресторан, посчитав ее наряд неуместным. Интересно, что эта дама, появившись через некоторое время в одной тунике и без брюк, а точнее, в мини-платье, в которое превратилась туника, была-таки допущена в ресторан.

Идя наперекор традициям, он искал для женщины эквивалент мужского костюма и в то же время не скрывал своих намерений придумывать такие наряды, в которых женщина была бы не просто красива (красоту он считал понятием очень субъективным), а соблазнительна. Разумеется, при условии, что обстоятельства позволяют ей быть не только сдержанно-элегантной.

... С появлением его платья-трапеции в 1958 году послевоенная мода с корсетами и прочими хитростями для моделирования фигуры начала сдавать позиции.

... В 1959-м полотна Франсиско Гойи вдохновили его на создание нарядов, в которых женщина напоминает испанскую инфанту времен великого живописца с лицом, слегка прикрытым тюлевой вуалью.

... В 1965-м появилась коллекция, ставшая прелюдией к его авантюре в стиле поп-арт.

... Ему первому пришла в голову идея превратить показ мод в захватывающий спектакль. И в 1976 году появилась коллекция Opera Ballets russes. Потом были коллекции, навеянные полотнами Пикассо и Ван Гога. Он единственный, кто может сказать современной женщине:*«Я придумал ее прошлое, я предложил ей ее будущее, и это будет длиться и после моей смерти»*.



Сегодня Ив Сен Лоран любит одиночество и утверждает, что улица, толпа и все, что находится за окном дома, внушает ему страх. Чувствовать себя хорошо он может только у себя дома, со своей собакой, карандашами и чистым листом бумаги.

MASS-MEDIA

8-Й КАНАЛ ЖИВ, НО НЕ БЕЗ ПРОБЛЕМ

ЕЛЕНА ДАНЕЙКО

В Беларуси сегодня работают 16 негосударственных телеканалов, среди которых 8-й канал имеет самую большую зрительскую аудиторию, и, как показывают результаты социологических опросов, по рейтинговым оценкам чуть-чуть отстает от БТ. Однако первые позиции в рейтинге популярности телеканалов занимают российские — НТВ, ОРТ и РТР.

Как выживает телекомпания «8-й канал», какова ее программная политика, рассказывают директор Петр ЧЕРНОМОРЕЦ и замдиректора Евгений БОНЧ-ОСМОЛОВСКИЙ.

— Рейтинг любого телевидения зависит от аудитории, которая может расширяться или уменьшаться по техническим причинам. Предпринимаете ли вы какие-то шаги, чтобы завладеть вниманием максимального количества зрителей?

— Два месяца назад мы подали заявку в Горисполком, чтобы наш канал вошел в пакет каналов, распространяемых по коллективной сети, как это и было раньше. В настоящий момент есть некоторые организационно-технические проблемы, решением которых мы сейчас занимаемся.

— С чем связаны периодически возникающие слухи о закрытии канала и почему вас несколько раз лишали возможности выхода в эфир?

— Все, что мы делаем, не выходит за рамки дозволенного. Городу и региону в целом нужен свой канал. И желательно не один. Нужны новости. Пока у нас этого нет. С конца сентября или с октября мы начинаем производство новостных программ.

Возможности выхода в эфир нас лишали из-за несвоевременного продления договора или несвоевременной оплаты услуг Минсвязи. Так как мы живем исключительно за счет рекламы, зависимость от колебаний на рекламном рынке неизбежна, отсюда почти все наши проблемы. По политическим мотивам нас не закрывали ни разу.

— Это связано с политикой канала, которая полностью совпадает с политикой, скажем, БТ?

— Нет, здесь дело в другом. По нашему заказу было проведено несколько социологических опросов, в т.ч. лабораторией Андрея Вардамадского. Да и мы сами неоднократно выясняли, что хочет видеть зритель, — предлагали опросный лист, включавший 24 типа программ. Например, политика, музыка, боевики, индийские фильмы, конкурсы, концерты и т.д. И мы взяли первые 11 позиций, которые наиболее часто повторялись в ответах наших респондентов. Из этих позиций мы пока реализовали только одну — местные новости. Причем даже не столько политические, сколько бытовые.

— То есть вы не ориентированы на производство программ, влияющих на формирование общественного мнения в области политики или в других сферах человеческой деятельности?

— Здесь ответ прост: есть масса каналов, которые никоим образом не затрагивают эти вопросы. Например, Eurosport, MTV и т.д. Мы занимаем нишу т.н. семейного канала. Пытаемся охватить максимальную зрительскую аудиторию, предложив детям — детские передачи, подросткам — музыкальные, домохозяйкам — сериалы, ну а боевики смотрят люди самых разных возрастов и профессий. Шоу создавать сегодня в Беларуси весьма проблематично. Во-первых, это очень дорогостоящее дело, а во-вторых, на других каналах их сегодня предостаточно.

— Никаких высоких целей, например, формирование хорошего вкуса в аудитории вы не ставите?

— Любая высокая цель, если речь идет о телевизионном проекте, требует больших денег. В российский канал «Культура» правительство России вкладывает солидные средства. Мы же сами должны платить людям за уже готовый или созданный нами телепродукт, а также за услуги по распространению канала в эфире.

— У вас в штате много сотрудников?

— Нас немного, но все очень жилистые. Штатных сотрудников 22 человека. Кроме того, работаем по договорам с производителями телепрограмм и различными социальными службами города, в том числе городской пожарной службой, МВД, ГАИ и др. У них есть свое оборудование, позволяющее полностью сделать программу, и нам только остается выдать ее в эфир. В настоящий момент идут переговоры с компанией «Видеофакт» о создании девяти цикловых программ — музыкальных, спортивных, развлекательных, познавательных, юмористических и др. Велись переговоры и с другими белорусскими телекомпаниями, но им выгоднее сотрудничать с БТ, так как там они зарабатывают больше. Зарплата нашего инженера, например, порядка 4 млн белорусских рублей.

— Что держит ваших сотрудников, если, судя по вашим словам, перспектива финансового благополучия чрезвычайно далека?

— У нас сложилась за прошедших несколько лет компания единомышленников. Нас объединяет желание делать телевидение и совместные муки творчества, которые тоже имеют свою прелесть.

Три года назад у нас работало 96 человек, но с большинством пришлось расстаться. Это произошло в тот момент, когда в Беларуси снизилась активность на рекламном рынке. Мы вынуждены были сделать это, но, надеемся, что не навсегда, а лишь на некоторое время. Мы можем говорить о прекрасном и о возвышенном сколько угодно, но в Беларуси еще нет круга людей, которые были бы в состоянии вкладывать деньги в производство телевизионных программ.

— Кто платит за программы и кто финансирует работу вашей компании?

— У нас полное самофинансирование. Деньги зарабатываем только рекламой.

Канал с небольшими перерывами работает пять лет. Его владельцами являются «Лада-ОМС» и Общественный фонд содействия реформам. Сейчас идет процесс перераспределения долей. Возможно, в состав учредителей войдет негосударственная компания «Видеофакт» — у них хорошая техническая база.

— Кроме вас, в Минске больше нет желающих иметь телечастоту?

— К нам обращаются очень многие за консультациями и с предложениями о сотрудничестве, но когда мы начинаем «раскладывать» финансовые показатели, народ задумывается, а стоит ли вообще этим заниматься.

— Вы могли бы оценить, во сколько обойдется сегодня создание солидного телеканала, который представлял бы зрителям самые разные, сделанные на хорошем уровне программы?

— Прежде всего нужно решить, о каком телевидении идет речь. Например, когда создавалось НТВ в 1991 году, планировалось три инвестиционных цикла. В его развитие было вложено около 10 миллионов долларов. Для создания канала такой мощности сегодня нужно потратить больше. Но в Беларуси канал такой мощности нерентабелен.

— Возможно ли, на ваш взгляд, формирование конкурентной среды в вашей сфере деятельности в Беларуси в ближайшее время?

— Мы не считаем БТ конкурентами для себя. БТ — национальный канал, мы — региональный. Мы имеем почти одинаковый коэффициент по всем опросам общественного мнения. К нашему общему сожалению, российские каналы пользуются большей популярностью. Раскладка выглядит примерно таким образом: БТ — 9%, 8-й канал — 8,4%, НТВ — 19%, ОРТ и РТР — по 16%. А вот канал «Культура» — канал не рейтинговый. Впрочем, в зависимости от региона и технических возможностей приема эти цифры меняются.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

НЕ НУЖНО ОБЛАДАТЬ ТЕЛЕСКОПОМ, ЧТОБЫ ЛЮБОВАТЬСЯ ЗВЕЗДАМИ ПЛЕЯДЫ «SUBARU». АКТИВНАЯ ЕЗДА ПРИ АКТИВНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

ВАДИМ ТЕЛЕШ, РИА «АПАШ»

Автомобили японской торговой марки Subaru на протяжении ряда лет пользуются постоянным успехом на международном автомобильном рынке. Если в середине 80—х годов основными импортерами автомобилей Subaru были такие страны, как США (58,1%), Германия (6,4%) и Швейцария (5,3%), то сегодня к ним присоединились практически все страны Западной Европы, Израиль, Россия, а с недавнего времени и Беларусь. На протяжении трех последних лет (1995, 1996 и 1997 года) автомобили Subaru неизменно становились золотыми призерами чемпионата мира по ралли среди производителей. С тех пор, как в 1958 году появился первый автомобиль Subaru—360, автомобильный мир со всевозрастающим интересом следит за деятельностью крупнейшего японского сектора Fuji Heavy Industries Ltd, чьей автомобильной торговой маркой и стало имя Subaru. Слово переводится, как Плеяда. Отсюда, кстати, и 6 таинственных звезд, которые вы можете наблюдать на фирменном знаке Subaru.

Что легло в основу безусловного успеха автомобилей Subaru? Частично на это отвечает опрос, недавно проведенный сотрудниками Subaru среди автолюбителей, которые предпочли машины представляемой компании. Итак, почему вы предпочитаете Subaru?

США. Надежность — 37,9%, дизайн — 21%, безопасность — 20%, престиж — 17,3%, другие факторы — 3,8%.

Израиль. Надежность — 48,1%, экономичность — 29%, безопасность — 10%, дизайн — 6,7%, другие факторы — 6,2%.

Германия. Безопасность — 39%, надежность — 28%, удобство управления — 19%, дизайн — 8%, другие факторы — 6%.

Россия. Надежность — 46%, дизайн — 19%, престиж — 14,5%, экономичность — 9,3%, другие факторы — 11,2%.

Как видно из таблицы, в результате опроса были названы, в основном, одни и те же факторы, которые, в зависимости от приоритетов той или иной страны, заняли соответствующее место (строку): надежность, экономичность, дизайн, безопасность, удобство управления, престиж. Что касается первого из них, то данный фактор прекрасно иллюстрирует результат еще одного исследования. В США 39% автомобилей Subaru, зарегистрированных еще в 1979 году, до сих пор интенсивно эксплуатируются. А уж насколько американцы не привыкли щадить свой автомобиль, можно судить даже по их кинофильмам. Кстати, США — единственная страна, которой удалось добиться разрешения на собственное производство автомобилей Subaru (правда, исключительно для внутреннего рынка). Все остальные машины данной марки производятся непосредственно в самой Японии. Хотя открытие филиалов — дело явно прибыльное, однако руководство компании заботится в первую очередь о своем добром имени, а значит — о качестве. Вот почему в данной ситуации производство автомобилей Subaru в США — исключение.

Кроме надежности, обеспечиваемой качеством изготовления и строгим соблюдением технологий, этот фактор имеет и еще один аспект — надежность в управлении (т.е. непосредственно на трассе). Здесь следует, прежде всего, отметить большую роль характерного для Subaru полного привода, который при помощи центрального дифференциала и вискомуфты, а также значительного клиренса (в модели Outback достигающего 200 мм), делает автомобиль Subaru, во—первых, практически всепогодным, а во—вторых, устойчивым в сложных дорожных условиях. С этим качеством напрямую связана и безопасность, которой так славятся машины Subaru. Здесь играют важную роль несколько моментов. Во—первых, все модели Subaru выпуска последних лет оборудованы уникальной системой тормозов ABS. Она дает возможность остановить автомобиль — без заносов, что позволяет в значительной мере компенсировать несовершенство реакции водителя. 4—канальная ABS оснащена 4 датчиками, контролирующими движение каждого колеса. Кроме того, в двери автомобиля вмонтированы жесткие металлические балки, предохраняющие водителя и пассажиров от боковых ударов. И наконец, последний штрих — ставшие уже традиционными подушки безопасности.

Практически все модели Subaru отличаются своей топливной экономичностью.

Фактор престижа, который, как показал опрос, играет немалую роль при выборе автомобиля, мы не станем комментировать, оставив его на суд читателя. Отметим лишь, что несмотря на неизменный спрос и стабильный престиж моделей Subaru, все они имеют сравнительно умеренные цены.

Удобство управления, высокий комфорт внутри салона, тщательно продуманный интерьер, равно как и оригинальный дизайн автомобилей Subaru, мы также предпочитаем не описывать в данной статье. Пусть читатель выскажет по этому поводу свое мнение, посетив фирменный салон Subaru по адресу:

г.Минск, ул.Брилевская, 25. Телефон (017) 222—77—12.

АВТОНОВОСТИ

DYNASTY - ЛИМУЗИН ОТ *HYUNDAI*

Журнал «AUTOпарк»

Лимузин представительского класса Dynasty является самостоятельной разработкой Hyundai Motor Company и производится только под заказ. Существенное отличие Dynasty» от автомобилей этого класса — внушительная длина салона, которая составляет 2100 мм, что создает дополнительный комфорт для пассажиров. В стандартную комплектацию входят: подвеска с электронным управлением, электроподогрев сидений, холодильник, подставка для ног задних пассажиров, две подушки безопасности (Air Bag), ABS, система контроля тягового усилия на колесах (TCS).

Лимузин Dynasty с двигателем объемом 3,5 л получил хорошую оценку от Automotive Marketing Consultant Inc. (AMCI) в США. Это управление занимается проведением тестов автомобилей различных классов. Среди оцениваемых моделей были Mersedes-Benz E320, Volvo 960, Cadillac Deville, Honda Acura RL 3,5 и Chrysler LHS. Оценивались следующие параметры: мощностные показатели, приемистость, управляемость, эстетичность и уровень шума в салоне. В результате этих тестов Hyundai Dynasty получил высший балл по уровню комфорта, плавности переключений передач и уровню шума, а также оценку «хорошо» по мощности и динамике разгона.

К ВОПРОСУ О ПАССИВНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ

Журнал «AUTOпарк»

Национальное управление транспорта и безопасности США (NHTSA) ежегодно проводит тесты на безопасность автомобилей при столкновении со скоростью 56 км/ч. В прошлом году среди легковых автомобилей средним весом 1125-1350 кг было испытано 32 модели машин разных марок. В зависимости от результатов, показанных при столкновении, автомобилям присуждалось количество «звезд». Учитывалась степень тяжести нанесенных телесных повреждений, а именно: повреждений головы, грудной клетки и бедра, представляющих наибольшую угрозу человеческой жизни.

Одним из автомобилей, принявших участие в испытаниях, был Hyundai Sonata. В классе «безопасность водителя» Sonata получила три «звезды», в классах «безопасность пассажиров» и «общая безопасность» — четыре. Аналогичные результаты показали автомобили Honda Accord, Infinity 130, Nissan Maxima.

NHTSA является государственной организацией, отвечающей за создание и контроль стандартов безопасности для транспортных средств. Кроме этого, она ведет исследовательскую работу и разработку новых программ, направленных на повышение безопасности дорожного движения в Соединенных Штатах.

CANON ВКЛЮЧИЛАСЬ В РАЗРАБОТКУ ТЕЛЕВИЗОРОВ НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ

Отдел информации «БДГ»

Компания Canon, японский производитель фотоаппаратов и офисного оборудования, примкнула к гонке по созданию нового поколения телевизоров и присоединилась к группе японских фирм, разрабатывающих настенные телевизионные аппараты.

Два лагеря, представляющих две различные технологии, борются за создание промышленного стандарта, который позволит заменить используемые в настоящее время аналоговые телевизоры. Canon присоединилась к команде, возглавляемой Victor (JVC), японским производителем видеокассетных записывающих устройств, которая разрабатывает эмиттерный дисплей с поверхностной проводимостью (SED). Эта технология бросает прямой вызов плазменному дисплейному панельному (PDP) экрану, разрабатываемому такими электронными группами, как Fujitsu, NEC и Matsushita.

Консорциум SED намерен начать производство 40-дюймовых цифровых телевизоров к 2003 году. Эта группа компаний будет использовать технологии Nippon Sheet Glass, второго по величине японского производителя стекла, специализирующегося на жидко-кристаллических дисплеях и магнитных дисках, а также Noritake, керамической группы, которая имеет опыт производства дисплейных панелей.

Компания Canon, которая выпускает копировальные машины, факсовые аппараты и принтеры, а также фотокамеры, никогда ранее не производила телевизоров, но она сообщила, что первоначальные испытания ее 10-дюймового настенного телевизора будут завершены к концу этого года. Canon не сделала никаких комментариев по поводу цены за единицу данной продукции и предполагаемых объемов продаж.

Ранее Fujitsu, японская компьютерная и электронная группа, объявила о налаживании сотрудничества в области сбыта цифровых телевизоров PDP к концу этого года с Philips, голландским производителем электроники. Конкуренция за долю на рынке цифровых телевизоров все возрастает, подогреваемая, по мнению аналитиков, ожиданиями будущего роста. По оценкам ING Barings, выручка от продажи цифровых телевизионных аппаратов подскочит с $3 млрд в 2000 году до $ 7,5млрд в 2005 г.

Белорусское общественное объединение пострадавших вкладчиков «За социальную справедливость» продолжает регистрацию граждан, пострадавших от финансовых пирамид и с 19.08.98 начинает производить выплаты компенсации пострадавшим гражданам.

На сегодняшний день готовятся списки на одноразовые выплаты 5270 человек.

Всем пострадавшим гражданам, членам БООПВ «За социальную справедливость», необходимо обратиться к председателям инициативных групп для получения информации по подготовке необходимых документов для получения компенсаций, которые будут выплачиваться через АСБ «Беларусбанк».

Контактный телефон: 226-91-55.

НОВОСТИ КОМПАНИЙ

ABB РЕСТРУКТУРИЗИРУЕТСЯ

Отдел информации «БДГ»

Группа ABB, снискавший немало восторгов машиностроительный конгломерат, решила отказаться от управленческой структуры, которую создал Перси Барневик — человек, превративший эту компанию в конкурента мирового класса после слияния шведской Asea и швейцарской Brown Boveri в 1998 году.

Данное решение повлечет за собой крупнейшую в короткой истории ABB управленческую встряску и является признаком того, что 53-летний Геран Линдал, в прошлом году заменивший г-на Барневика в качестве высшего должностного лица компании, намерен наложить собственный отпечаток на группу, которую часто рассматривают как хрестоматийный пример хорошо управляемой транснациональной корпорации.

60-летний Эберхард фон Кербер, глава европейских операций компании, и 57-летний Ховард Пирс, глава ее американских операций, будут выведены из совета директоров группы, но при этом остаются в ABB. А вот 57-летний Сьюн Карлссон, глава подразделения промышленных и строительных систем — крупнейшего бизнеса ABB — вынужден будет покинуть группу после решения о разделе его вотчины на три отдельных подразделения — автоматизации, нефтегазового и нефтехимического, а также продукционно-контрактного.

По мнению ABB, все это упростит ее региональную управленческую структуру, при которой три члена совета директоров группы, по сути дела, делили свои рабочие обязанности с руководителями трех стержневых направлений бизнеса — производства электроэнергии, передачи и распределения электроэнергии, а также промышленных и строительных систем. Группа также сообщила о реструктуризации своих операций в восемь основных видов бизнеса, каждый из которых будет представлен в новом совете директоров.

Г-н Барневик, постоянный докладчик в международном цикле лекций по менеджменту, остается председателем правления ABB. Устранение региональной матричной управленческой структуры ABB сэкономит компании 100 должностей. Г-н Линдал характеризует это изменение как *«агрессивное действие, нацеленное на повышение темпов и эффективности путем дальнейшего фокусирования и упрощения организации»*. ABB при этом останется децентрализованной компанией.

BOEING СОКРАЩАЕТ РАСХОДЫ

Отдел информации «БДГ»

Boeing, базирующаяся в Сиэтле авиакосмическая группа, переживающая не лучшие времена, планирует запустить сборочную линию в Лонг Бич (Калифорния) для своей модели 737, а также консолидировать производство истребителей в Сент Луисе.

«Мы стратегически приводим наши операции в соответствие с реалиями глобального бизнеса. Мы сокращаем расходы», — утверждает Фил Кондит, председатель правления и высшее должностное лицо компании Boeing. — *Конечным результатом является обеспечение повышения конкурентоспособности компании».*

Ранее Boeing сообщала о намерениях сократить свой персонал на 18 тыс. к концу 1999 года.

Однако по мнению аналитиков, вышеупомянутые меры вряд ли остановят спекуляции на предмет того, что г-н Кондит готовится уйти в отставку.

Г-н Кондит занял высшую должность в компании Boeing в апреле 1996 года. Он осуществил два весьма важных приобретения, однако производственные проблемы ввергли его компанию в убытки.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №6 20.08.98
Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №648, от 01.07.98г.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Рекламная служба: Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ
Отдел спецпроектов: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Надежда САБЛИНА
АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220039, Минск, ул. Чкалова, 12, 4-й этаж
ТЕЛЕФОН: (017) 285-08-97, 224-95-70
ФАКС: (017) 216-25-85
E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW: http://www.bdg.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 216-25-87
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99
Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
1-й завод 10 700
Тираж 20 000
Цена договорная
Заказ 1026
Подписано в печать 26.8.98 в 14.00
Подписной индекс 63879
Выходит 2 раза в неделю